Economie

VICENTINI GRUPPO EUROCAR ITALIA

VIA GARDESANE 49, VERONA I VICENTINI.IT

TERRITORI, IDEE E IMPRESE Mensile allegato al quotidiano L'Arena - Giugno 2022

EDITORIALE

Decisione dell'Ue ideologica e pericolosa

ERNESTO AUCI

al Parlamento europeo ancora una volta ha dato prova di un estremismo ideologico e irresponsabile. La decisione di bloccare al 2035 la vendita di auto con motori a benzina e gasolio non solo mette in difficoltà l'industria automobilistica europea, ma risulta non ben ponderata anche sotto il profilo ambientale della riduzione delle emissioni di anidride carbonica (Co2). I ministri Cingolani e Giorgetti hanno assicurato che continueranno la battaglia nelle successive tappe del percorso europeo prima di arrivare ad una decisione definitiva. Veniamo alle ragioni ambientali e tecnologiche. Non sono state fatte valutazioni complete delle emissioni durante l'intero ciclo di vita del prodotto così, ad esempio, non è chiano chi e come si produrrà l'energia elettrica necessaria a far marciare le auto. Se, come avviene adesso la maggior parte dell'elettricità dovesse essere prodotta con gas o carbone saremmo di fronte ad una falsa politica ecologica. E poi nulla si capisce circa le batterie sia dal punto di vista della loro fabbricazione che richiede materie prime (terre rare) che si trovano soprattutto in Cina, sia per quel che riguarda il loro smaltimento.

Smallinento.

Le rinnovabili, fotovoltaico ed eolico hanno problemi enormi sia per quel che riguarda la loro affidabilità, sia per problemi tencie dato che saranno necessari enormi investimenti per il potenziamento delle reti di distribuzione. E questo senza contare i problemi paesaggistici che una loro maggiore diffusione provocherebbe in territori così fragili e densamente popolati come quelli della maggior parte delle Regioni italiane. Poi ci sono i problemi industriali e le conseguenze occupazionali di una simile scelta. Questo riguarda i paesi produttori che sono quattro o cinque. Dal punto di vista industriale una decisione così drastica rischia di distorcere gli investimenti impedendo un periodo per ammortizzare gli investimenti che si stanno facendo sulle autovetture



INTERVISTA

Volkswagen: via al piano di 86 miliardi su full electric

Lorandi pagina 5

IDEAZIONE

Artigiani under40 tra etica e innovazione



Zanetti pagine 8-9

MACROGARDA

Metropolitana sull'acqua: più sinergia tra le regioni



Zanini pagine 14-15

MONDI E MERCATI

La Cina di Xi e il sogno di reinventare il capitalismo

Incontro pagina 21

INFLAZIONE

Troppi soldi sui conti Ecco come investirli



Azzoni pagina 23

PRIMO PIANO | Risorse umane | Materie prime | Clima

Stop a diesel e benzina A Verona 6mila posti da reinventare

SETTORE Ue: dal 2035 solo auto elettriche. Aziende scaligere: 35 e 2.436 lavoratori Indotto: 1.296 artigiani autoriparatori e 3.491 addetti. Gli esperti: in Veneto si innova Midac (batterie) Pakelo (lubrificanti): iniziata la riconversione, ma serve più gradualità

FRANCESCA I ORANDI

n'intera filiera che de-ve reinventarsi, indirizzandosi verso nuovi prodotti o verso fet-te di mercato alterna-tive. Spinta a un cambiamento tive. Spinta a un cambiamento del proprio modello di business, attraverso un processo che deve avvenire in brevissimo tempo. Il Parlamento europeo ha approva-to la proposta della Commissione europea che prevede lo stop alle vendite di auto nuove a benzina e diesel nel 2035: mentre le azien-

diesel nel 2035: mentre le aziende della «Motor Valley» emiliana
avranno tempo fino al 2036 per
adeguarsi alle regole Ue, grazie a
una deroga per i
piccoli produttori
di auto (da mille a
10mila
vetture
l'anno) e furgoni
(da mille a22 mila
un'azien Nella provincia scaligera un'azienda su due all'anno), per il re-sto del Paese sarà del settore è una corsa contro il subfornitore tempo. E sarà così anche in Veneto e

Le imprese della componentistica automotive presenti nella re-gione e censite dall'Osservatorio nazionale per l'anno 2019 sono in tutto 190, cioè l'8% del totale na-zionale. Per numerosità e dimen-sione, con i suoi 16mila addetti (di questi 2.436 circa a Verona), il Veneto si attesta al quarto posto in Italia, alle spalle di Piemonte, Lombardia, ed Emilia-Romagna. Una filiera che sarà attraversata da uno tsunami: sopravviverà un

posto di lavoro su dieci, secondo il presidente di Federmeccanica Fe-derico Visentin, che ha stimato le conseguenze occupazionali di un passaggio drastico al motore elet-trico per quella parte del sistema dell'automotive territoriale che ladell'automotive territoriale che la-vora sugli elementi meccanici del motore. Una vera e propria eca-tombe per un sistema che la Uil regionale, sulla base di una ricer-ca dell'Università Ca' Foscari di Venezia, ha calcolato in poco me-no di 3 miliardi di euro (2,914 miliardi di euro).

Sono proprio i numeri di una ri-cerca realizzata da Anna Moretti, docente del Cami, Center for Au-tomotive and Mobility Innova-tion dell'Università veneziana, a tratteggiare il peri-metro e le dimen-

sioni di questa fi-liera. Le imprese venete che si occupano di compo-nentistica, si trova-no per lo più nelle province di Vicenza, Padova e Vero-

na: qui se ne conta-no complessivamente 35. In ter-mini di attività, il comparto è caratterizzato da una forte presenza di aziende appartenenti alla cate-goria degli specialisti dell'after-market e dei subfornitori: la loro percentuale sul totale è molto superiore rispetto alla media che si trova a livello nazionale.

Dall'altra parte, le categorie dei sistemisti e modulisti e degli studi di Engineering & Design (E&D) sono sottorappresentate rispetto ai numeri complessivi del resto d'Italia. Sono significative anche le differenze in termini di specia-lizzazione provinciale: a Verona, un'azienda su due è di subfornitori, mentre il 37% sono specialisti e solo il 3% specialisti aftermarket. Esaminando le caratteristiche di queste imprese è possibile prevedere – o quantomeno ipotiz-zare – come affronteranno questa transizione.

«È importante ragionare non solo in termini di prodotto», spiega Anna Moretti, «ma sui punti di forza delle imprese del nostro ter-ritorio: è necessario anche per-ché, col cambiamento climatico in corso, una posizione difensiva è anacronistica».

Visentin di

Federmeccanica:

«Si salverà

un posto di lavoro

su dieci»

La strada è ormai segnata. «Ma va fatta una premes-sa: è vero che dal 2035 non saranno più vendute auto diesel e benzina ma questo non si-gnifica che non ce

gninica che non ce ne saranno in cir-colazione: conti-nueranno a viaggiare e questo sa-rà un vantaggio per le imprese dell'aftermarket, cioè del mercato dei ricambi e che, in Veneto, sono la maggioranza. Per loro questo percorso di cambiamento avrà quindi un arco temporale più lun-go». Ci sono anche altri elementi che, per Moretti, dovrebbero spin-gere le imprese della filiera ad avere un approccio più positivo: «Per il Veneto e Verona parliamo per lo più di aziende che hanno clienti diversificati e sviluppano rapporti internazionali con altre

case produttrici che si trovano al di fuori dell'Europa».

Infine, altro aspetto che pone le immie, auto aspetto che pone le imprese del territorio in una posi-zione di vantaggio sono le dimen-sioni: complessivamente la filiera sioni: complessivamente la filiera veneta è costituita principalmente da micro (20%) e piccole imprese (44%), e per il 28% da imprese di media dimensione; quelle di grandi dimensioni, sopra i 250 dipendenti, sono il 9%. «Alla dimensione ridotta delle imprese", spiega la docente dell'Università di Vangia, esclitamente corridi Venezia, «solitamente corri-sponde una maggiore flessibilità in termini di organizzazione dei processi produttivi e customizza-zione della produzione». Altra carta da giocare, l'innovazione. «Sotto questo pun-to di vista le impre-

se venete perfor-mano meglio, quanto a investimenti e progetti in-novativi, del resto del Paese. E su questo che biso-

questo che biso-gna puntare», pro-segue Moretti, «ca-pire come le proprie competenze possono essere reimpiegate nell'automotive o in settori contigui. Non restare fermi ad aspetta-re ciò che accade ma individuare e cavalcare le nuove opportuni-

Un approccio complicato per al-

Un approccio complicato per al-cune categorie, come quelle delle officine di riparazione che dovran-no rivedere completamente com-petenze e strumenti. In provincia di Verona se ne contano 1.296, suddivise nei tre sotto-settori della meccatronica, che dal 2018 ri-comprende sia i meccanici moto-risti sia gli elettrauto, dei gommi-sti e della carrozzeria. L'autoriparazione, spiega Confartigianato Verona, rappresenta il 5,3% del totale delle imprese artigiane veronesi e dà lavoro a 3.491 addetti. «Posti di lavoro a rischio», affer-ma Massimo Speri, presidente della sezione Autoriparazione Vedella sezione Autoriparazione Ve-rona e Veneto, «con il blocco del-lo sviluppo di ogni altra teenolo-gia che non sia l'elettricio per quanto riguarda i propulsori. La proposta europea prevede tappe fin troppo rapide di avvicinamen-to a una rivoluzione verde che, co-pre conseguenza, notretà a riconto a una rivoluzione verde che, co-me conseguenza, porterà a ricon-versioni aziendali forzate, ad esempio per quanto riguarda i produttori di componentistica, ma anche per gli autoriparatori. Quello dell'autoriparazione e dell'afternarket», aggiunge, «è uno dei settori dell'artrigianato

Industria dell'Automotive in Italia conta circa 70mila addetti, escluso A Verona sono 2436 lavoraotri in 35 aziende di produzione di componentisticae 1 296 officine di autoriparazione con circa 3.491 addetti





II Parlamento Ue ha proposto di far partire dal 2035 la produzione esclusiva di auto elettriche e fermare quindi quella dei motori a diesel e a benzina



che nei prossimi anni subirà le trasformazioni più profonde, neces-sariamente costretto a mutare pel-le per adeguarsi alle nuove tecno-

In Midac il cambiamento è già ini-ziato da tempo. L'azienda di Soave produce batterie ed è diventata una delle aziende leader in Europa con prodotti distribuiti in tut-to il mondo. «Lavoriamo nell'automotive», spiega Filippo Girar-di, presidente e amministratore delegato dell'azienda e alla guida di Anie, Industrie elettrotecniche di Confindustria, «e soprattutto nel settore dei material handling, dove questa rivoluzione è ancora più rapida: qui la maggior parte

delle macchine è già elettrica e le previsioni di settore indicano che al massimo in 7 anni tutti i carrel-li elevatori non avranno più una batteria al piombo. Per noi la rivoluzione avverrà molto prima e ne-cessariamente abbiamo iniziato a fare investimenti: alcuni anni fa abbiamo costruito una divisione al litio». La tecnologia presente in queste macchine è applicabile anche alle auto elettriche, «ma a fornire le batterie per l'area automotive, dove i volumi richiesti sa-ranno altissimi», spiega Girardi, «saranno necessariamente giga factory di dimensioni ben maggiori rispetto a Midac: per noi sono mercati non traguardabili. Pun-tiamo piuttosto a cavalcare settoL'ARENA Lunedi 27 Giugno 2022

1.296

Le officine di autoriparazione veronesi (con 3.491 addetti) che dovranno reinventarsi nel momento in cui le auto saranno tutte elettriche, ma diventeranno preziosi per i motori a diesel e benzina che rimarranno



Filippo Girardi (presidente e ad di Midac): «I volumi delle batterie per auto elettriche saranno enormi e ci vorranno delle Giga Fabbriche che noi in Italia difficilmente riusciremo a creare»



AUTO ELETTRICHE
Italia quinto Paese
in Europa
per punti di ricarica



L'Italia è il quinto paese Ue per numero di punti di ricarica per le auto elettriche, più di 23mila in tutto il territorio. Lo stabiliscono i nuovi dati dell'Associazione europea dei costruttori di automobili (Acea). Secondo l'analisi, metà di tutti i punti di ricarica per auto elettriche nell'Unione europea sono concentrati in due soli paesi: Paesi Bassi (90mila punti) e Germania (60mila), che però - sottolinea Acea - costituiscono meno del 10% dell'intera superficie dell'Ue. Inoltre, eli divario tra i paesi in cima e in fondo alla classifica è enorme» Cipro è fanalino di coda con 57 punti sottanto, preceduto da Malta (98) e Lituania (207). Secondo Acea, il numero totale di punti diricarica (307 mila in tutta TUe) resta inferiore a quanto richiesto per raggiungere gli obiettivi climatici del Green deal nonostante la crescita degli ultimi cinque anni. Secondo uno studio dell'associazione, fra meno di 10 anni ne serviranno circa 7 milioni ovvero 22 volte quanti ne esistono adesso.





La sída delle auto elettriche è quella della produzione di elettricità che dovrà supportare tutto il traffico automobilistico Automobilistico meccanici, da una parte dovrano sviluppare altre competenze dall'altra rimanere per gestire tutto

l'usato diesel e

a benzina

ri che stanno vivendo questa transizione, come macchine movimento terra, settore agricolo, costruzioni, che sono caratterizzati da volumi inferiori e chiedono una ingegnerizzazione personalizzata».

Lo stabilimento del gruppo che si trova a Cremona, dove si producono principalmente batterie al
joimbo per auto, nel tempo si trasformerà in un'area specializzata
nel business di batterie per servizio di emergenza, perché a bordo
l'auto elettrica dovrà avere una
tecnologia, probabilmente al
piombo acido, per alimentare
sterzi e freni in caso di problemi
nella batteria principale.

conti con questa rapida transizione sono tante nel Veronesc i chi realizza lamiere, si pensi ad esempio alle Acciaierie di Verona che lavorano anche per l'automotive, ai sistemi di sicurezza per auto come la Joyson Italia, o ancora la Ufi che si occupa di filtri per auto. Cè poi la Pakelo, che produce oli lubrificanti per auto, moto, trazione pesante, movimento terna, agricoltura, industria, industria alimentare, distribuendo in oltre 40 Paesi nel mondo.

L'automotive è quindi solo una parte del business dell'azienda: «L'impiego dei motori elettrici sulle vetture», spiegano dagli uffici di San Bonifacio, «eliminerà la presenza del classico olio motore. Tuttavia, se guardiamo il settore trazione leggera nel suo complesso, si potrà notare che lubrificanti, grassi, coolant vengono utilizzati nelle trasmissioni, nei sistemi di termoregolazione per i sistemi batteria-motore elettrico, nei cuscinetti o comunque in ogni organo in movimento. Ci saranno pertanto ulteriori e più severe esigenze di lubrificazione e anzi, sarà necessario inserire muovi prodotti con caratteristiche di prestazioni molto elevates. Non si fa trovare impreparata l'azienda: Già da tempo stiamo collaborando con diverse società chimiche multinazionali, per capire le esigenze di

questi nuovi sistemi e trovare le soluzioni mighori per coprire questi requisiti. Per la versatilità, per la differenziazione dei prodotti e per la presenza in diversi settori e in diversi mercati, non subiremo un contraccolpo significativo nel suo processo di crescita e sviluppo. Sicuramente per il settore automotive si avrà una evoluzione della gamma verso lubrificanti e fluidi ad elevato contenuto tecnologico e valore aggiunto».

Resta tuttavia una certa perplessità diffusa tra le aziende verso questo obiettivo fissato per il 2035. Sempre alla Pakelo ammettono «il dubbio sulla so-

> A maggio in Veneto sono state immatricolate 381

auto full electric

in calo del 22%

senibilità energetica di questa scadenza. Mantenendo, se non addirittura aumentando
il livello di mobilità automobilistica», spiegano, «il
fabbisogno di

cav, spiegano, «il fabbisogno di energia elettrica collegato non può essere coperto dalle attuali strutture di produzione: sarà quindi indispensabile attuare anche una politica di svilupo di produzione da fonti alternative». «E poi», aggiunge Girardi di Midac, «mancano infrastrutture, come ad esempio le colonnine: per farle occorrono scavi e tempo. Forse sarebbe stato opportuno puntare di più sull'ibrido posticipando di qualche anno il full electric».

Dalle tendenze di vendite rilevate da Quintegia – società trevigiana specializzata in ricerche nell'automotive e organizzatrice, a Verona, dell'Automotive Dealer Day questo sembra un pensiero comune anche tra gli automobilisti: i tempi probabilmente non sono ancora maturi, non del tutto.

A maggio 2022 in Veneto sono state immatricolate 381 auto to talmente elettriche, in calo del 22% rispetto allo stesso periodo del 2021 e con un trend peggiore della media Italia che ha registrato un -12,7%. Leggermente migliori, ma sempre negativi rispetto allo scorso anno, i dati die pim i 5 mesi del 2022, con un -19% alle immatricolazioni Bev (veicoli completamente

elettrici) sia in Veneto che a livello nazionale. Tuttavia, spiegano gli analisti di Quintegia, il consumatore italiano si orienterà sempre di più verso l'elettrico. Partendo dal 3%

verso l'etetrito.
Partendo dal 3%
di clienti che già oggi possiedono
un'auto elettrica, l'attitudine verso l'acquisto di questa alimentazione salirà al 51% nel 2030 e al
mobilità elettrica: inevitabile o
nel di presenta la mobilità elettrica: inevitabile o
da Quintegia e Motus-E, 2022).

Inoltre, secondo un recente studio sui consumatori italiani, il 17% prenderebbe in considerazione l'acquisto di un'auto completamente elettrica come prossima auto, mentre il 41% ha bisogno di più informazioni prima di valutaria.

EDITORIALE

Non gettare la tecnologia buona del diesel Ue

ERNESTO AUCI

li stessi motori attuali che negli ultimi 10-15 anni hanno registrato riduzioni delle emissioni di almeno il 90%, potrebbero avere ulteriori progressi se le aziende fossero stimolate a fare ulteriori investimenti. Solo in Italia, poi, le conseguenze occupazionali sarebbero pesanti : si calcola che tra i fornitori delle grandi aziende automobilistiche, si perderebbero circa 70 mila posti di lavoro. Il ministro Cingolani in un recente dibattito è stato molto chiaro. La transizione ecologica dobbiamo farla, altrimenti il riscaldamento del clima avrebbe serie ripercussioni sulla vita dell'intera umanità. Ma bisogna procedere con razionalità senza lasciarsi trascinare dalle ideologie. trascinare dalle ideologie. Intanto l'Europa nel suo complesso vale «solo» l'8% delle emissioni mondiali e quelle delle auto sono il 15% del totale. Occorrerebbe dare la priorità alla eliminazione delle auto più vecchie in circolazione. Si tratta di oltre l'amilioni di pisedi iche vi 12 milioni di veicoli che con opportune misure di politica industriale potrebbero consentire una ripresa e una graduale trasformazione dell'intero comparto automotive e del settore industriale che ancora oggi è quello trainante del nostro Pil. Infine dal punto di vista industriale non dovremmo trascurare il fatto che l'Europa ha un primato nei motori diesel che sarebbe un peccato gettare alle ortiche. Del resto si tratta di motori che potranno trovare sempre un utilizzo, magari nel mondo, in paesi dove fare una rete elettrica capillare sarà troppo costoso o tecnicamente impossibile. È vero che questa può risultare una bestemmia alle orecchie di coloro che vogliono la completa uscita dai combustibili fossili in breve tempo. Ad essere realisti dovremo sapere che petrolio e gas saranno indispensabili fonti di energia ancora per molto tempo. Certo ne ridurremo l'utilizzo. Faremo elettricità con la fusione nucleare. Troveremo il modo di utilizzare l'idrogeno fatto con il biometano. Magari sapremo catturare la Co2 emessa dalle centrali elettriche e stoccarla sotto elettriche e stoccaria sotto terra a costi contenuti. L' importante e' che si proceda per gradi, facendo bene i calcoli dell'inquinamento dell'intero ciclo del prodotto, e si proceda di pari passo con la scienza e la tecnologia. Voli

pindarici sono sconsigliati e del resto il povero Icaro fece una brutta fine.

Economie 5 L'ARENA | Lunedì 27 Giuano 2022

PRIMO PIANO

Strategie | Settori | Ambiente

Volkswagen punta 86 miliardi sull'elettrico

INVESTIMENTI Somma per l'ecosistema di e-mobility da completare nel 2026. nel 2050 carbon neutrality totale. Sordelli: «In Italia? Più incentivi per innovare non difendere lo status quo»

a costruttore di auto a provider di mobilità sostenibile. È questa la strategia del Gruppo Volkswagen per tuti i suoi brand: veicoi elettrici, connessi, condivisi e autonomi. Sul piatto ci sono 89 miliardi di curo di investimenti, destinati allo sviluppo di un intero ecosistema che nell'e-mobility ha uno dei ma che nell'e-mobility ha uno dei suoi assi. L'obiettivo va oltre il 2035: guarda al 2050, anno entro 2035: guarda al 2050, anno entro il quale il Gruppo punta ad essere carbon neutral. Lo spiega Stefano Sordelli, Future Mobility Director di Volkswagen Group Italia, azienda con base a Verona che rappresenta i brand Volkswagen, Audi, Seat, Cupra, Škoda e Volkswagen Veicoli Commerciali.

to lo stop alle auto a benzina e diesel nel 2035 Come si sta muoven. su questo fronte il Gruppo

Volkswagen? La decisione presa dal Parlamen-to europeo non ci ha colto di sor-presa: la visione del Gruppo Volkswagen sulla transizione e sulla swagen sulla transizione e sulla sua gestione è chiara, anche dal punto di vista delle tempistiche. La traiettoria per noi è stabilita e il percorso verso la mobilità elettrica è supportato da un piano che prevede investimenti a livello globale per 89 miliardi da qui al 2026. All'interno di queste risor-se rientrano non solo lo sviluppo tecnologico per la realizzazione di tecnologico per la realizzazione di nuove vetture ma anche la ricon-versione delle fabbriche, investi-menti in ricerca per il riciclo e il riuso delle batterie, fino alle infra-strutture di ricarica. È un un ap-proccio che non si ferma solo a SEDE A VERONA

Fatturato Italia: 5,2 miliardi e nel mondo tocca i 350 miliardi

Volkswagen Group Italia è la Volkswagen Group Italia è la consociata italiana del Gruppo Volkswagen che ha la sede a Verona: importa e commercializza auto, ricambi e accessori Volkswagen, Volkswagen, Volkswagen Veicoli Commerciali, Škoda, Seat, Cupra e Audi. Il fatturato 2020 della filiale italiana ha superato i 5,2 millardi. Mentre il gruppo a livello mondiale ha chiuso il 2021 con un fatturato di 350 miliardi di euro, -1% sul 2019 e +12% sul 2020.

quello che sappiamo fare, ma che punta a sviluppare un ecosistema più ampio, che può portare a busi-

Anche la digitalizzazione fa parte di questo ecosistema. Come la state affrontando?

È un tema che ci riguarda da vici-no in considerazione dello scena-rio competitivo che sta cambiando. Le sfide nella mobilità del fiido. Le side nena mobilità dei lu-turo si vincono offrendo prodotti all'avanguardia ma anche soft-ware all'altezza. La nostra scelta è quella di investire molto nella di-gitalizzazione attraverso lo svilup-po di una nuova società, Cariad, nella quale sono confluite le diver-se business unit che si occupava-no di digitale nei diversi marchi del Gruppo. Cariad sta sviluppan-do software per le auto elettriche di oggi e per quelle che arriveran-

Perché è così strategica? Se qualche anno fa il Gruppo Volkswagen sviluppava in-house meno del 10% dei software, che erano relativamente semplici, l'oerano relativamente semplici, l'obiettivo oggi è portare questa quota almeno al 60%: nel tempo questi sistemi operativi diventeranno sempre più complessi perché devono essere in grado di gestire le funzioni di bordo, l'interfaccia che si collega con le infrastrutture di ricarica, il dialogo auto-auto, le app che garantiscono una nuova esperienza di guida al conducente. È un percorso che porterà all'auto connessa e a guida autonoma.

Quali sono i tempi di questa transi-zione per il Gruppo Volkswagen? Ogni brand ha posizionamento e caratteristiche diversi. Se in Europa verrà fissata come data di fine produzione per le benzina e diesel il 2035, tutti i marchi convergeranno. Vale la pena ricordare però che siamo costruttori globali e abbiamo 120 fabbriche nel mondo: significa che non smetteremo completamente di produrre veicoli con motorizzazione tradizionale, perché ci saranno regioni nelle quali il passaggio all'elettrico av-verrà più avanti. L'obiettivo di Gruppo tuttavia è essere entro il 2050 carbon neutral, quindi neu-trali dal punto di vista delle emis-sioni lungo tutta la catena produt-

Allargando lo sguardo, la filiera

Sordelli Future Mobility Director di Volkswagen Group Italia



italiana dell'automotive è pronta a questa trasformazione? La stida per la filiera dell'automo-tive italiana, che è fatta da vere ec-cellenze, deve concentrarsi sull'evoluzione legata alla transizione in atto, che va supportata anche dallo Stato con risorse che non possono essere impiegate per difendere lo status quo.

Uno degli ostacoli per lo sviluppo della mobilità elettrica è il prezzo.

Gelia mobilità elettrica e il prezzo.
Come potrà essere superato?
La forbice di prezzo tra un veicolo
tradizionale e uno elettrico oggi
va da qualche centinaio di euro al
45% in più: il costo d'acquisto è
una delle barriere da abbattere ed è anche il motivo per cui ci battia-mo per avere incentivi. Basta un semplice ragionamento: il costo di utilizzo di un veicolo è a favore dell'elettrico ma se si aggiunge il costo d'acquisto non è più così. Quindi è su quest'ultimo che biso-gna intervenire. Obiettivo del Gruppo Volkswagen è traguarda-re il prima possibile la parità di prezzo grazie a una strategia che prevede, tra l'altro, che l'80% dei nostri modelli utilizzi celle batte-ria con lo stesso design: la chimi-ca interna sarà diversa a seconda del tipo di vettura, più o meno sodel tipo di vettura, più o meno so-fisticata, ma le celle unificate per-metteranno di industrializzare i processi di produzione e di riciclo delle batterie.

Altra criticità, le infrastrutture: vi siete già mossi anche su questo fronte... In Italia abbiamo creato una joint

venture paritetica con Enel X con l'obiettivo di portare sul territorio da qui al 2025 oltre 3mila punti di ricarica ad alta potenza. La cri-ticità nel nostro Paese non riguar-da il numero di colonnine, congruo se rapportato al parco circo-lante. È fondamentale però lavorare sul-

E fondamentale pero lavorare sul-la qualità dal punto di vista della potenza erogata: dei 28mila pun-ti oggi presenti poco più del 5% sono a corrente continua quindi fast e ultra fast. Lo scopo di que-sta joint venture è aumentare questa joint venture è aumentare que-sta quota e sviluppare i punti di ricarica veloci in ambito urbano ed extra-urbano. Da parte sua il Governo si è impegnato su questo fronte, destinando 740 milioni circa nel Pnrr allo sviluppo di in-frastrutture.

PRESENTE E FUTURO DELLA MOBILITÀ ALL'AUTOMOTIVE DEALER DAY

Dal Bon: «Il settore dell'auto soffre ancora Stiamo andando verso una nuova normalità»

Alessandro Dal Bon, vicepresidente della società Quintegia che a Veronafiere ha organizzato L'Automotive Dealer Day



l Centro Studi & Ricerche di Quintegia - che a Verona ha organizzato l'Automotive Dealer Day a metà maggio scorso - ha elaborato un indice tri-mestrale che analizza il livello di elettrificazione del presente otto. elettrificazione del mercato autoelettrificazione del mercato auto-motive italiano. Dopo una conti-nua crescita avvenuta per tutto il 2021, nel primo trimestre 2022 si è verificato un calo importante do-vuto principalmente al dimezza-mento delle immatricolazioni Bev (veicoli alimentati a batteria) rispetto al trimestre precedente.

Leggermente in crescita, invece, le infrastrutture di ricarica, sia in quantità che in potenza di eroga-zione. I numeri indicano che l'Ita-lia viaggia a poco meno della me-tà della velocità che serve per tene-re il passo dei target al 2030. E nel mondo automotive cresce la presenza femminile: l'analisi rea-lizzate del Contro Stati di Piero lizzata dal Centro Studi & Ricerche di Quintegia con Findome-stic Banca, all'interno del proget to Reset su un campione di 414 concessionarie evidenzia che il 24% della forza lavoro è femmini-

le, il 20% ha un ruolo manageriale. Ad essere più attive sono le con-cessionarie del Sud Italia: 5 su 6 già lavorano attivamente sul tema della parità.

Il tema più attuale riguarda i tem-pi di attesa anche fino a un anno per l'acquisto di auto nuove: «I per l'acquisso di auto intove. Prezzi delle lamiere o dei semicon-duttori sono rincarati o scarsa-mente disponibili, per cui molti veicoli sono fermi nelle fabbriche, magari perché manca solo una componente come alzacristalli elettrici o chiusure centralizzate, con conseguente blocco di tutta la produzione, saturazione dei ma-gazzini e ritardi considerevoli nei tempi di consegna dei veicoli», di-ce Alessandro Dal Bon, vicepresi-dente di Quintegia. «La situazio-ne si ripercuote sulla filiera distributiva, con i concessionari che su-biscono ritardi anche nelle fattu-

Quali prospettive? «Il settore sta molto soffrendo, dopo le difficol-tà attraversate durante la pandemia e oggi con la guerra, ma le pre-visioni dicono che tra fine anno e inizio 2023 la disponibilità do-vrebbe normalizzarsi. Il costo di un'auto nuova, però, probabil-mente crescerà, la soglia di acces-so sarà più alta e favorirà il mercasosara pin ana e iavorra a interior dell'usato. Su questo ambito i concessionari stanno lavorando per acquisire sempre maggiore professionalità rispetto al passato e soddisfare anche le esigenze di una fetta di consumatori che avranno difficoltà ad acquisire avicuto nuese. El l'avestina Augustia. un'auto nuova». Eil prossimo Au-tomotive Dealer Day? «Vorrem-mo ragionare con le istituzioni sin dall'anno prossimo per renderlo ancora più vicino ad operatori e consumatori», conclude. • M.S.

INTRAPRESA | Statistica | Visioni | Tendenze

Meno industria ma aziende solide Vola il terziario: boom di ristoranti

ANALISI Camera di commercio evidenziano: contrazione delle micro e piccole aziende, aumentano le società di capitali, ma le dimensioni aziendali sono ancora un punto debole

VALERIA ZANETTI

eno imprese, con centrate su nuovi settori di business. Agricoltura e mani-fattura perdono in dieci anni quasi lo stesso numero di unità produttive, poco meno le costruzioni, mentre – a compen-sare le contrazioni nei comparti più tradizionali - vola il terziario.

L'economia del territorio ha cam-biato fisionomia, come evidenzia-no le comparazioni che l'Ufficio statistica della Camera di com-mercio elabora su richiesta de L'A-rena. Il raffronto offerto è a tre livelli: decennale, quinquennale e annuale, per misurare la ripresa post Covid. Ciò permette di mette-re in luce anche un progressivo re in ince ancie un progressivo riavvicinamento nel breve perio-do all'attività agricola, declinata tuttavia su specializzazioni a red-ditività più elevata, come l'olivi-coltura e la vitivinicoltura, soprattutto sulle sponde del lago di Gar-da e nei Comuni dell'immediato entroterra.

L'analisi parte dalla variazione su base decennale. Dal 2011 al 2021, nel Veronese, lo stock delle imprese ha subito una riduzione

dell'1.8%, da 98.452 a 96.671, Sul bilancio negativo del periodo, cobilanco negativo del periodo, come detto, hanno pesato le perdite a due cifre del primario (-12,7%), industria (-12,1%) ed edilizia (-11,2%) e la flessione, seppur più contenuta, nel numero di attività del commercio (-3,9%). Hanno contribuito, invece, a mitigare il detto unvertine con laccine l'a dato negativo complessivo, l'esplosione di aziende specializzate in alloggio e ristorazione (+16,1%) e nei servizi alle imprese e alle (+16%). persone

Analizzando il dettaglio territoriale. 76 Comuni su 98 registrano un'ero-sione della base imprenditoriale:

per i restanti 22, che evidenziano un incremento nel numero complessivo delle unità produttive, si osserva il ruolo trainante esercita-to dalla crescita impetuosa del tu-rismo e dei servizi collegati. Infatti, i territori che chiudono in positivo, oltre al capoluogo – con atti-vità che balzano dalle 26.189 del 2011 alle 27.178 di fine 2021 - sono per lo più concentrati sulle sponde del Lago, eccezion fatta per San Martino Buon Albergo e San Giovanni Lupatoto, dove si sono stabilite molte società di ser-

Imprese

specializzate

in alloggio e ristorazione

(+16,1%)

«Gli ultimi dieci anni sono stati «Gli ultimi dieci anni sono stati densi di eventi congiunturali di tutti i tipi: dagli strascichi della crisi economica del 2008, alla bol-la del settore immobiliare, alla pandemia, al rincaro delle mate-rie prime, fino all'attuale contesto di guerra russo-ucraina. Nel frattempo, pur in uno scenario di ten-denziale rallentamento della cre-scita del Pil italiano, è esploso il fenomeno della di-

gitalizzazione, gra-zie anche al Piano impresa 4.0», ana impresa 4.0», ana-lizza il presidente della Camera di commercio, Giu-seppe Riello. «Si è quindi intensificato un processo di diversificazione, frutto della forte imprenditoriali-

tà che caratterizza la nostra pro-vincia», ragiona. Inoltre, le azien-de nel periodo si sono riorganizza-te, come certifica lo spostamento te, come certifica to spostamento verso forme giundiche più strut-turate, «Le società di capitali», os-serva Riello, «sono cresciute co-stantemente, segno che i nostri imprenditori hanno puntato su investimenti e risorse umane. Da-to confermato dal fatto che il tas-ca di discognazione, un un investiso di disoccupazione, pur nei mo-menti peggiori, non ha mai supeLa fotografia del sistema produttivo veronese per numero di imprese nel 2011-2021

ANDAMENTO DEMOGRAFICO DELLE IMPRESE - PROVINCIA DI VERONA

JET TORI	variazione 6 ne	variazione % neno stock imprese		
	10 anni: 2011 - 2021	5 anni: 2016 - 2021	1 anno: 2020 - 2021	
A				
Agricoltura	-12,7%	-3,7%	-1,0%	
Industria	-12,1%	-5,0%	-0,7%	
Costruzioni	-11,2%	-0,9%	+1,2%	
Commercio	-3,9%	-4,1%	-0,6%	
All and a second second	.4640	. 4.50/	. 0. 004	
Alloggio e ristorazione	+16,1%	+4,6%	+0,2%	
Servizi	+16,0%	+9,4%	+2,2%	
OCIVIZI	110,0%	1 5,476	12,270	
Imprese n.c.	-8,8%	-2,8%	-1,7%	
TOTALE	1.09/	10.5%	10 E%	
TOTALL	-1,8%	+0,5%	+0,5%	
N° Comuni con var. % positive	22	35	64	
N° Comuni con var. % neutre	0	5	4	
N° Comuni con var. % negative	76	58	32	

Veronese exploit di nuovi



rato il 5-6%, molto vicino al dato fisiologico del 3,5%. A segnare il passo», precisa Riello, «con una diminuzione costante sono state le micro e piccole imprese, orga-nizzate in società di persone, e i lavoratori autonomi». Mentre altre si sono strutturate.

Il quadro cambia se l'analisi si concentra sugli ultimi cinque an-ni. Lo stock di imprese si sposta in campo positivo con una cresci-ta lievissima, dello 0,5%, da 96.211 a 96.671. Aumentano i Comuni a saldo preceduto dal segno più (35), mentre non si registrano

variazioni in cinque territori e 58 perdono aziende. Dal 2016 la vo-glia di fare impresa conosce una gna di fare impresa conosce una marcata accelerazione soprattut-to nel terziario. In molti Comuni dell'area Garda torna in positivo, spesso anche a due cifre il bilan-cio dell'agricoltura, che trae giova-

Gli artigiani perdono 4.036 imprese (-14%)

Un cantiere edile La congiuntura negativa a partire dal 2009 fa calare lo stock di imprese artigiane, di cui il 40,4% è rappresentato da quelle delle costruzioni



n saldo negativo a due cifre. Dalla crisi finanziaria del 2009 allo shock mondiale deter-minato dal Covid, la congiuntura comprime lo stock di imprese arti-giane in provincia, che ha registrato una diminuzione di poco superiore al -14%, con un calo in valori assoluti pari a 4.036 unità.

assolutı pari a 4.036 unità. La variazione media annua è ri-sultata negativa per una percen-tuale del -1,3%. La quota delle aziende artigiane, sul totale delle attività iscritte al Registro della Camera di Commercio a fine 2021, si assottiglia e passa dal

28,8% nel 2009 al 25,5% dell'an-no scorso. Il trend è descritto nella pubblicazione «Le imprese arti-giane nella provincia di Verona: evoluzione e tendenze», realizza-ta dal Servizio studi e ricerca dell'ente camerale. A fine 2021, le dell'ente camerale. A fine 2021, le attività veronesi del comparto risultano 24.656; occupano circa 59mila addetti (2,4 per attività). Le neo iscritte sono 1.481 a fronte di 1.375 cancellazioni non d'ufficio. Il sadlo positivo per 106 unità corrisponde ad un tasso di evoluzione del +0,4%, in gran parte dovuto al recentissimo recupero dell'edilizia. Il 75,1% delle impredille dilizia. Il 75,1% delle imprese artigiane è condotto in forma individuale, il 15,6% da società di persone, il 9,2% da società di capi-tale e lo 0,2% da consorzi e coope-

I settori di specializzazione dell'ar-tigianato sono le costruzioni (9.967 imprese, pari al 40,4% del totale), l'industria (5.385 imprese, 21,6%) e i servizi (6.911; ovvero il 25,6%). In testa, in quest'ultimo segmento, i servizi alle imprese (1.909; 7,7%), i trasporti e ma-gazzinaggio (1.500; 6,1%), la ripa-razione di auto e moto (1.266; 5,1%), l'alloggio e ristorazione

Economie 7 L'ARENA Lunedì 27 Giugno 2022

no i comuni veronesi (su 98) con un saldo negativo di aziende. I territori che chiudono in positivo, oltre al capoluogo sono quelli sulle sponde del Lago, eccezion per San Martino B.A. e San Giovanni Lupatoto



Giuseppe Riello (presidente Camera di Commercio Verona): «Si è quindi intensificato un processo di diversificazione, frutto della forte imprenditorialità che caratterizza la nostra provincia»



mento dalle aperture consentite dalla legge sull'Orientamento (2001), sulla scorta della multi-funzionalità riconosciuta alle imprese agricole.

Sono nati agriturismi, strutture enoturistiche e tante attività complementari al primario. In pianura, invece, i territori che incremen-tano la pattuglia di unità produtti-ve, segnalano variazioni positive soprattutto nelle costruzioni.

Infine, il confronto 2020-21, con Intine, il contronto 2020-21, con 62 Comuni che aggiungono unità produttive, quattro stabili, 32 in variazione negativa. Una tenden-za che evidenzia la tenuta della ba-se imprenditoriale durante la pandemia e la ripartenza nei 12 mesi successivi all'insegna della cresci-ta. Infatti, l'anno scorso il saldo della nati-mortalità delle imprese veronesi è a positivo per 883 uni-tà (+0,9%). Nel lungo periodo è entrato in crisi il modello distrettuale composto da tante micro e piccole imprese. «I punti di debo-

lezza riguardano soprattutto le funzioni in cui è determinante la dimensione organizzativa, come ad esempio, l'applicazione delle innovazioni. In questo caso, infat-ti, la limitata dimensione delle atti, la limitata dimensione delle attività distrettuali non permette di fronteggiare il fabbisogno finanziario degli investimenti e il rischio connesso al loro recupero», afferma Riello. Un limite al quale negli ultimi 10 anni si sono aggiunti fenomeni congiunturali, «come ad esempio la concorrenza delle produzioni asiatiche e dell'Est europeo, beneficiarie del trasferimento di know-how da parte delle stesse partecipanti ai trasterimento di know-how da parte delle stesse partecipanti ai cluster, che hanno delocalizzato le produzioni. O, ancora, la difficoltà di ricambio generazionale di imprenditori e lavoratori e la carenza di professionalità specializzate», elenca. «Tutti elementi da cario accora con un un interessionali di controle d che spiegano come mai numero-se micro realtà imprenditoriali ab-biano purtroppo cessato l'attività nell'ultimo decennio», trae le conclusioni Riello.

CASARTIGIANI

Luppi: «Burocrazia, la piaga che blocca la nostra crescita»



esenta la vera piaga delle de, che per inseguire i adempimenti perdono imposti alle sole imprese venete si aggira intorno ai 5 miliardi di euro. La denuncia arriva da Luca Luppi (in foto), trasferirsi in Italia proprio per la difficoltà di approcciarsi con il nostro sistema burocratico, che non ha eguali tra i principal competitor europei». Inoltre, come sottolinea l'Ocse, la produttività delle imprese italiane è più elevata nelle zone iccade in Veneto. Tutte le novità degli ultimi pesa per circa 7mila euro l'anno rivolgersi ai professionisti in materia fiscale, normativa e legale, per cerare di uscire da queste sabbie mobili». Chi assiste la aziende», precisa Balasso, «spesso è impegnato più a districarsi nella burocrazia che ad aiutarle a crescere nella produttività, nell'etica e nella sostenibilità». Anche per questo fare impresa è diventato sempre più difficile e continua ad assottigliarsi il numero di partite Iva con il risultato che anche a Verona ci sono sempre meno artigiani e commercianti.Va.Za.

(727; 2,9%). La presenza delle attività artigiane è dunque «trasver-

Il rebus è capire cosa sia successo negli ultimi dodici anni. La prima trasformazione si coglie nella for-ma giuridica prescelta, sempre più strutturata, con un incremento deciso delle società di capitale, consorzi o cooperative, +1.089 (+89,1%). Le società di capitale, (+85), 7%. Le società un capitale, nel dettaglio, nel 2009 rappresentavano il 4,3% dell'universo artigiano; ma attualmente sono il 9,4%. La cifra delle imprese individuali (nel 2009 il 76,9% del toviduai (nel 2009 ii 76,9% dei totale; ora il 75,1%) si è assottigiiata di 3.557 unità (-16,1%) e quella delle società di persone (scese dal 18,8% al 15,6%) si è ridotta di -1.568 unità (-29%). Marginali le altre forme come consorzi e cop. Nel periodo preso in considerazione dallo studio, i servizi alle im-prese sono aumentati di 747 unità – nella cura e manutenzione del paesaggio, attività di design, di pulizia e disinfestazione, di produzione di software e consulenza informatica, di elaborazione dati, creazione portali web - quelli di alloggio e ristorazione di 79 (somministrazione con preparazione di cibi da asporto) e infine i servizi alle persone hanno aggiunto 17 nuove aziende (tatuatori, istituti di bellezza, cura animali da compagnia) per un totale di 843 attivi-tà.

Tutti gli altri settori di specializzazione esprimono bilanci in rosso: la riparazione di auto e moto ha perso 93 imprese, il trasporto e magazzinaggio 630 unità, il manifatturiero addirittura 1.454 (solo il segmento della riparazione, ma-

nutenzione ed installazione di macchine e apparecchiature guadagna 209 imprese), le costruzio-ni hanno registrato la cessazione di 2.741 aziende. Il sottoinsieme di 2./41 aziende. Il sottoiniseme di imprese artigiane femminili (4.146; 16,8% del totale) ha per-so, dal 2011 al 2021, l'8,9% della sua consistenza; quello delle gio-vanili (2.238; 9,1%), risulta di-mezzato (-50 per cento).

A crescere invece è la componente straniera, a 4.737 unità, pari al 19,2% dell'universo del comparto ed in aumento del 7,4%. Nell'ulti-mo periodo, infine, la pandemia ha determinato la chiusura di imna determinato la chiusura di imprese nel manifatturiero, nei servizi alla persona, nei trasporti e magazzinaggio, nella riparazione di este a meta collegativa di contrologica del contrologica di auto e moto, solo marginamo. te nell'alloggio e ristorazione.

PRIMA LINEA

Il futuro del terziario? Opportunità da cogliere



BETTÎNA CAMPEDELLÎ

a demografia economica veronese dell'ultimo decennio può far pensare alla deindustrializzazione, termine che evoca il declino industriale, il cambiamento tecnologico, fenomeni di delocalizzazione, disoccupazione, problemi di riqualificazione territoriale e forti ricadute sugli equilibri delle comunità. Questo fenomeno di riduzione del tessuto industriale che, nelle economie sviluppate, si accompagna a crescita del settore terziario è in realtà un serio problema economico,

strategico e geopolitico. È indubbio che nell'ultimo decennio il numero delle imprese veronesi si è ridotto, soprattutto in agricoltura e nella manifattura, lasciando nena mannatura, jasciando spazio alla crescita di attività imprenditoriali operanti nei servizi alla persona e alle imprese e nelle attività di alloggio e ristorazione.

Tuttavia, nei settori primario e secondario si è al contempo realizzato un importante rafforzamento strutturale, dimostrato anche dal fatto che l'incidenza delle società di capitali è raddoppiata in agricoltura ed è aumentata di quasi 10 punti percentuali nell'industria. A ciò si è accompagnata, in media, una crescita dimensionale delle aziende, cosa da non sottovalutare se si pensa che le società più sa pensa che le società più grandi, pur rappresentando circa il 4% delle imprese veronesi, producono da sole quasi l'80% del fatturato dell'intero territorio.

La terziarizzazione implica che percentuali sempre più significative di popolazione lavorano nel settore dei servizi (commercio, servizi alla persona, servizi alle imprese, intermediazione e logistica) mentre decresce la quota di forza lavoro nell'agricoltura e nell'industria. Va detto che la terziarizzazione può comportare benefici economici, ma ciò è accaduto solo in quei paesi che hanno accompagnato il processo con validi investimenti e adeguati programmi di formazione. Il cambiamento in atto nel nostro territorio va compreso e affrontato prima di tutto con interventi che sappiano salvaguardare e promuovere produttività e competitività delle impressi industriali, ma anche avviando una seria riflessione sul futuro del terziario come motore per una solida crescita del territorio.

La Lovato raddoppia fatturato, sede e lavoratori

IDRAULICA ED ENERGIA Investiti due milioni. Altri 20 assunti (75 i dipendenti) L'ad: «Ma cerchiamo nuove figure»



Michele Lovato amministratore delegato dell'azienda di famiglia

FRANCESCA LORANDI

na «crescita espo-nenziale», come la definisce Michele Lovato, raccontata non solo dai numeri ma anche da un'espansione in termini di superficie. L'azienda di cui è amministratore delegato, la Lovato spa di Gazzolo d'Ar-cole, specializzata in sistemi idraulici e tecnologie per il riidraulici e tecnologie per il ri-sparmio energetico, con gli ordi-ni raccolti a sette mesi dalla fine dell'anno, raggiungerà un fattu-rato di 16 milioni, +60% rispet-to all'anno scorso. Non solo: rad-doppierà il dato di 8,6 milioni del 2020. «Abbiamo chiuso il budget per l'intero anno, poi c'è quello che arriverà in più», affer-ma Lovato. Lui sa bene che la crescita dei numeri non può non essere accompagnata annon essere accompagnata an-che da una crescita della struttura, delle macchine, della capaci-tà produttiva. Lo ha capito os-servando quanto fatto da suo padre Luigino, scomparso nell'ottobre scorso, nei 50 anni di sto-ria dell'azienda di famiglia. «È il sesto ampliamento che facciamo in mezzo secolo, e lo faccia-mo in un terreno di nostra pro-prietà: mio padre aveva visto giusto, aveva capito che l'azien-da era destinata a crescere».

I lavori sono iniziati nei giorni scorsi, le ruspe sono all'opera, il progetto risale però al 2018: «Solitamente facciamo una pro-grammazione a cinque anni», precisa Lovato, «e allora aveva-mo deciso che entro il 2023 avremmo realizzato questo am-pliamento: nell'ultimo anno e mezzo ci siamo dedicati a all'iter burocratico»

Il piano si svilupperà in due fa-si, la prima terminerà quest'an-no, la seconda a fine 2023: il risultato sarà una crescita del 35% della superficie coperta, tra magazzino e area di produtra inagazzino e area di produ-zione e stoccaggio. «Dopo gli in-vestimenti fatti negli ultimi an-ni a livello di macchinari, ora ci dedichiamo all'ampliamento della parte logistica, con questo investimento da due milioni di euro», sottolinea Lovato. Lo ri-chiede la «domanda enorme» con cui sta facendo i conti l'a-zienda, «ma a sostenerci in que-sto progetto sono anche i nostri clienti, che ci danno fiducia e che sanno avranno a loro volta dei vantaggi». L'imprenditore fa un esempio concreto: «Tripli-cheremo lo stock di magazzino per migliorare la pronta conse-gna del materiale alto rotante e poterlo quindi fornire ai clienti in tre giorni». Poi c'è il capitolo occupazione: un'impresa che si amplia richiede anche un au-mento di risorse umane. E la Lo-vato nell'arco dell'ultimo anno ha fatto 20 nuove assunzioni e oggi l'organico conta 75 dipen-denti. «Ma siamo alla costante ricerca di nuove figure da inserire», spiega l'imprenditore, «vor-remmo passare al doppio turno ma fatichiamo a trovare». Nei mesi scorsi l'azienda aveva deci-so di esternalizzare all'estero la saldatura: arrivavano commes-se da tutto il mondo e non si riu-sciva a soddisfarle tutte nei tempi per carenza del personale ade-guato. «A malapena si trova la manodopera comune", conclude d'imprenditore, «ma saldatori manuali e operatori su mac-chine tecnologicamente evolute non ce ne sono»

IDEAZIONE | Idee | Progetti | Saper fare

Artigiani under 40 crescono Puntano su etica e sostenibilità

ARREDO, MODA, COSMESI E DOMOTICA Scarti riusati per creare oggetti per la casa, polvere di marmo inserita in tessuti, prodotti biologici per la bellezza e riduzione dei consumi in casa

VALERIA ZANETTI

mmaginare un nuovo impiemmagnare un nuovo impie go nella moda per le polveri che derivano dalla lavorazio-ne del marmo. Oppure, crea-re allestimenti ed arredi dai prodotti di scarto: legno, tessuti, plastica. Bastano due esempi per far capire che le imprese giovani, nate negli ultimi 10 anni a Vero-nada under 40 sono spesso innona da under 40, sono spesso inno-vative anche all'insegna della so-stenibilità, oltre che etiche ed inclusive. Un nuovo modo di arrivare al

mercato con messaggi che vanno oltre il prodotto, coniati da realtà che Cna Veneto ha definito «arti-geniali», allineante all'artigianagenans, anneante an arugana-to e al suo saper fare, ma declina-te su valori nuovi. Per capire co-me nascano queste imprese è fon-damentale la testimonianza di Federica Collato, cofondatrice e so-cia di Reverse impresa sociale, ol-tre che punto di riferimento dell'associazione artigiana sul territorio scaligero. «Siamo partiti in tre soci (con lei anche Michele Pistaffa e Nicola Gastaldo, ndr) con l'obiettivo di fare sostenibilicon robietavo di lare sostenioni tà in un periodo in cui il tema era appannaggio al massimo delle grandi imprese. Abbiamo mappa-to il territorio e visto che tipo di

Collato, L'esordio è al centro commerciale La Grande Mela di So-na. «Ci siamo impegnati a orga-nizzare una mostra di tre settimane, con un messaggio forte: valo-rizzare i rifiuti dal vetro al plexiglass, dal cartone alla gomma piu-ma. Chiedevamo alla clientela di conservarli e portarceli: noi da quei rifiuti ne avremo costruito oggetti d'arredo». Il messaggio passa, nel dicem-

bre 2011. Federica bre 2011, Federica Collato insieme con i suoi colleghi partecipa al ban-do Crea Lavoro della Regione. «L'abbiamo vinto e nel 2013 siamo diventati la prima

impresa sociale ve-ronese. Ci siamo concentrati sulla raccolta di materiale funzionale a realizzare allestimenti e arredo. Un anno dopo siamo entrati nel mondo carcere per insegnare alle persone in detenzione a Montorio un mestiere, Dal 2016, attraverso Fondazione Esodo, sostenu-ta da Fondazione Cariverona, ab-biamo aperto un laboratorio perpiamo aperto un iaporatorio per-manente, perché è provato che per le persone che tornano in li-bertà con un lavoro la recidiva scende dal 75% al 14%», prose-gue Collalto. Reverse è stata recentemente premiata in Regione nell'ambito di Compraverde Ve-neto 2022 per la «coesione e in-clusione». L'impresa, che ha sede al coworking «Il Canarin» di Por-ta Vescovo, lavora ora con realtà come il Comune di Verona e Veronafiere spa per la quale ha realiz-zato installazioni per Fieracaval-li, finite pure sulla rivista Vanity

Il recupero dei materiali unito all'attenzione sui consumi dell'energia verse La sostenibilità,

declinata sulla mo-da, è il motore anche di Fili Pari srl società benefit, startup innovasri società beneint, startup innova-tiva del fashion-tech, che proget-ta materiali e capi d'abbigliamen-to innovativi partendo dalle polve-ri del marmo. «Il percorso è co-minciato dalla mia tesi di laurea al Politecnico di Milano, frutto della collaborazione tra aziende del territorio», afferma la co-founder, Alice Zantedeschi. La ricerca sua e della socia, Francesca Pieva-ni, incontrata all'università, si è concretizzata in Veromarmo, un microfilm indossabile, contenen-

Fair, oltre che per alcuni privati, usando legni per la maggior parte di riforestazione e

recupero. «Il prez-zo dei nostri pro-dotti è più alto: la loro durevolezza ne trasmette il valore», sottolinea la presidente di Re-

> te vera polvere di marmo, selezionata nei distretti italiani della pie-tra, e miscelata insieme a un parti-colare composito fino a ottenere coiare composito nno a ottenere una sottile membrana, in seguito accoppiata a un tessuto. «Abbia-mo ottenuto dalle aziende lapi-dee la possibilità di sfruttare nel tessile la polvere da scarti di lavo-

razione», precisa Zantedeschi, «Il marmo attraverso un proces-so di ricerca, diventa un colorante naturale e può sostituire il 50% delle fibre sintetiche degli imper-meabili. Proprio adesso abbiamo presentato il nostro progetto nell'ambito dell'iniziativa dell'Une European Liebt Industris inno-European Light Industries inno-

vation and technology (Eliit). Obiettivo, rendere molto meno in-quinante il processo di colorazio-ne dell'industria tessile», racconta. «Oggi, per colorare una rocca di filo da un chilo servono 150 litri di colore, con noi un litro al chilo e solo con pigmenti naturali e di recupero», precisa. «I prezzi dei



Federica Collato(da sinsitra), Alice Zantedeschi Mattia Paoli e Francesca Canter Qui a fianco: un rmeabile in polvere di

marmo di Alice

Zantedeschi



SOCIETÀ CUSTODIA PER MOBILI E SUPPELLETTILI CREATA DA DUE VENTOTTENNI

Bosco: «Wetacoo? Pensata a New York nel 2020 per poter tornare a casa prima del lockdown»

Pierfrancesco Bosco, ideatore con Federico Prugnoli, romano, di Wetacoo



a pandemia con la necessità di rispondere alle nuove esigenze, che si sono imposte improvisa-mente, ha impresso una rapida ac-celerazione anche al processo creativo e alla nascita di startup. A dimostrarlo è la storia di Wetacoo, società fondata nel 2021 dal veronese Pierfrancesco Bosco e da Federico Prugnoli, romano, en-trambi ventottenni e colleghi di studi da alcuni anni.

«Nel 2020, allo scoppio dell'e-mergenza sanitaria, frequentava-

mo entrambi un master alla Columbia University. Prima dei lock-down, che si stava imponendo in tutto il mondo, abbiamo pensato di fare ritorno in Italia, ma, intanto, dovevamo anche capire dove potevamo lasciare in custodia l'ar-redamento, gli elettrodomestici e tutti gli altri oggetti che avevamo acquistato per la nostra casa a New York, che non potevamo tenere in affitto», racconta Bosco.

L'esperienza dettata dalla neces-sità, ha acceso una lampadina. Da qui l'idea di dare vita a un'impre-

sa che avesse il core business nel deposito on demand, proposto ne-gli Usa due anni fa da poche azien-de; in Italia ancora da nessuna. Ai clienti è semplice accedere a Weclienti è semplice accerde a tacoo dal sito o scaricando l'app e prenotare gli spazi adeguati alla mole di arredo e oggetti da affida-re in custodia, per un periodo pre-stabilito. Il materiale viene trasportato in magazzino e riconse-gnato a scadenza. «È possibile angnatu a scaucitza. «E possibile ani-che scegliere servizi aggiuntivi, co-me l'impacchettamento o l'imbal-lo: i prezzi variano a seconda del-le soluzioni», precisa Bosco. La startup innovativa ha fatto il

suo esordio a Roma e poi ha rapi-damente espanso la propria attivi-tà a Milano, Bologna e Torino, ma con un servizio esternalizzato a partner e supervisionato da esperti del team Wetacoo sul cam-po. «Siamo partiti dalle città più grandi, con un numero di abitanti significativo, che ogni anno si sposta per studio o lavoro; contiano di arrivare anche a Nordest, da Verona», afferma. «Il successo del sistema è assicurato dal soft-ware che è di semplice utilizzo da parte del cliente», prosegue. Per il lancio dell'attività è stato

Per il lancio dell'attività è stato significativo anche l'apporto della finanza da parte di investitori esterni, principalmente venture capital. La startup firmata da Bo-sco e Prugnoli ha guadagnato uno spazio anche sul magazine Forbes Italia, che da cinque anni racconta idee e talento degli under 30 di successo, che nel futuro potranno fare la differenza. «Im-maginiamo un mondo», dicono i due startupper, «in cui trovare uno spazio per un divano sia semplice come trovarlo a un file su cloud».

Economie 9 L'ARENA Lunedì 27 Giugno 2022



Francesca Collato (Reverse): «Dal 2016, attraverso Fondazione Esodo e Cariverona, abbiamo aperto un laboratorio permanente per ex detenuti, perché chi torna in libertà con un lavoro la recidiva scende dal 75% al 14% x



un campo in costante espansione, per un'interazione della sensoristic della domotica» Mattia Paoli (Electric Labs): «In tempi di consumi da ridurre, il nostro è



Nanomnia, la tecnologia di giovani ricercatrici che concilia vita e lavoro

INNOVAZIONE Un board al femminile quidato da Marta Bonaconsa ha portato alla menzione del Women Value Company di Intesa Sanpaolo

Marta Bonaconsa presidente di Nanomnia società che onera nel settore biotech



nostri prodotti sono legati a un concetto di responsabilità nei con-fronti delle prossime generazio-ni: il fast fashion ha stravolto il valore del capo e noi dobbiamo ri-portarlo nella giusta dimensione di sostenibilità», aggiunge Zante-

deschi.
Dal fashion alla cosmetica, anche l'esperienza di Francesca Can-teri, testimonia l'attenzione per l'ambiente. «La mia famiglia pro-duce cosmetici biologici dal 1989 distribuiti esclusivamente nel set-tore dell'estetica professionale. Abbiamo un laboratorio di nostra Abbiano un aboración di nostra proprietà che da oltre 15 anni produce nel rispetto per la natura, in continua evoluzione grazie al nostro reparto di ricerca e sviluppo», evidenzia. «Nel 2014 nasce a po», evidenzia. «Nel 2014 nasce a Grezzana Maternatura, il primo brand eco e bio specializzato in li-nee capelli, che garantisce lo stes-so effetto seta del sliicone, ma sen-za utilizzarlo», ricorda Canteri. Da allora l'azienda è presene in oltre 10 Paesi all'estero: dalla Rus-sia alla Germania, dal Regno Unito a Taiwan. «Privilegiamo l'uso to a I awan. «Privilegiamo I uso di piante provenienti da coltivazioni biodinamiche, biologiche e selvatiche», sottolinea. Il prossimo step è l'apertura di una catena di punti vendita a marchio. L'utilizzo sostemibile delle risorse attraverso una gestione intelliente della casa, basata sull'auto-

gente della casa, basata sull'automazione è invece alla base del con-cept di Electric Labs di Castelnuo-vo del Garda. «In tempi di consumi da ridurre, il nostro è un campo in costante espansione, per un'interazione della sensoristica e della domotica», analizza Mat-tia Paoli, socio dell'attività con il tia Paoli, socio dell'attivita con il fratello Emanuele, «Abbiamo do-vuto cambiare la mentalità della gente, prevenuta rispetto ai costi dell'energia, che adesso con gli au-menti del gas si è ricreduta. Alexa o Apple Home sono sempre più parte di casa nostra», puntualizza bredi: a nestrava i diversi appra. Paoli, «e portano i clienti a cono-scere realtà che credeva fanta-scienza. Si sta creando una nuova domanda di servizi a valore agna Pmi innovativa femminile, al quinto anno di vita, con sede a Campagnola di Zevio aspira a diventare centro di ricerca industriale d'eccellenza, a promuovere e investire in trasferimento tecnologico a valorizzare i issultati dite. gico, a valorizzare i risultati ottenuti in laboratorio, trasforman-doli in opportunità di mercato, a diventare un polo attrattivo per giovani ricercatori.

Il tutto con attenzione al contributo delle donne e alla conciliazione tra tempi di vita e di lavoro. Tanto che Nanomnia si è aggiudicata la menzione speciale «Nuova imprenditoria femminibusa di Marca Value Companya. «Nuova imprenditoria remmini-le» nel Women Value Company di Intesa Sanpaolo, che dà visibi-lità alle Pmi disposte a investire su donne, gender equality e wel-fare aziendale. «Io stessa ho dato vita nel 2017 alla startup innova-tiva (con Michele Bovi e Pietro Vaccari, incontrati nel diparti-mento di Biotecnologia dell'Uni-versità di Verona, ndr) perché da dipendente dell'Università non riuscivo a trovare la flessibilità in-dispensabile alle mamme come me», racconta la ceo. Marta Bonaconsa. Così, giovane ricercatri-ce, ha fondato l'attività che offre servizi di nano, micro e macro incapsulamento organico, biode-gradabile e microplastic-free ad aziende nei settori agrochimico, cosmetico, nutraceutico, farmaceutico e dei materiali intelligenceutico e dei materiali intelligen-ti. L'incapsulamento permette di proteggere i principi attivi fi-no allo specifico uso; la tecnolo-gia è modulabile e versatile. Co-me primo approdo al mercato Nanomnia ha scelto l'agritech, dove è più urgente ridurre l'im-parte producto de l'agritech, natto ambientale causato da

agenti chimici come agrofarma-ci e fertilizzanti. L'impresa, che impiega nove professionisti con un board tutto al femminile, «collabora con un nutrito grup-po di atenei: Verona, Padova, Ve-nezia, Firenze. Sviluppiamo pro-getti in partnership con Universi-tà della Tuscia, Sapienza di Ro-ma, Politecnico di Torino e il fat-turato è in crescita (250mila eu-ro nel 2021, con un piccolo utile, ndi», prosegue. «Mon siamo nandr)», prosegue. «Non siamo na-ti come spin off e quindi abbia-mo subito dovuto prestare atten-zione a posizionarci sul mercato biotech. Una scelta che ci ha fatto crescere in consapevolezza».

Lo sviluppo ha registrato una rapida accelerazione da quando l'Ue ha messo al bando le micro-plastiche. «Ci siamo trovati immediatamente in posizione di vantaggio competitivo, perché eravamo già specializzati nel set-tore. Sono quindi iniziate le colla-borazioni con multinazionali in diversi ambiti e ora abbiamo all'attivo 23 progetti di ricerca in-terna ai quali si sommano quelli in conto terzi affidati da partner industriali», precisa. I primi so-octati finazirati nobe attraverno stati finanziati anche attraverso due iniziative di crowdfun-ding, alle quali il prossimo mese seguirà un fundraising con priva-ti per reperire un milione di eu-

Inoltre, Nanomnia collabora con la chirurgia pediatrica speri-mentale al Prometeo NanoLab, che ha sede al Lurm (Laborato-rio universitario di ricerca medica) dell'Azienda ospedaliera uni-versitaria integrata di Verona, applicando le nanotecnologie alla medicina rigenerativa e all'ingegneria tissutale.

ESPLORATORI

Donne nei cda, rompere il «soffitto di cristallo»



stata di recente pubblicata la decima edizione del Rapporto Consob sulla corporate governance delle società quotate italiane, che fornisce, per l'anno 2021, evidenze in merito agli

aspetti fondamentali dell'operatività delle società che fanno ricorso al mercato del capitale di rischio. Uno dei temi trattati, e che

sempre provoca riflessione, è costituito dalla gender diversity negli organi di amministrazione e controllo. Il Rapporto Consob, infatti, analizza anche lo stato di applicazione della Legge Golfo-Mosca del 2011, che ha introdotto nel nostro ordinamento l'obbligo della riserva – negli organi di

amministrazione e nei collegi sindacali delle società quotate in borsa e delle partecipate – di posti a favore del genere sottorappresentato.

sottorappresentato.

Ebbene, dal Rapporto emerge
che alla fine del 2021 il 41% degli
incarichi di amministrazione
nelle società quotate è retto da
una donna – il massimo storico
sul mercato italiano. L'ingreso
delle donne nei board ha,
peraltro, concorso a modificarne
le caratteristiche, abbassando l'età media dei membri e innalzandone la quota di laureati e aumentandone la diversificazione dei profili professionali. Se consideriamo che nel 2011 i

board contavano solo il 5,7% di donne, non v'è dubbio che la previsione normativa delle «quote rosa» abbia provocato un

cambio di tendenza.

Tuttavia, non possiamo certo dirci soddisfatti mancando un effetto «a cascata» sugli aspetti non direttamente regolati dalla normativa. Infatti, rimangono eccezionali i casi in cui le donne ricoprono il ruolo di

amministrato-re delegato (16 società, Quote rosa nei board rappresentati-ve di poco più del 2% del valore totale di soprattutto quando lo impone la legge mercato) o di

presidente dell'organo amministrativo (30 emittenti, rappresentativi del 20,7% della capitalizzazione

complessiva).

La riflessione è confermata dalla verifica dei numeri dei

board dei consigli di amministrazione delle società non quotate che, non essendo destinatari della normativa, non vedono un decollo soddisfacente delle presenze femminili.

Le professioni di alto livello non fanno dunque eccezione alla centralità del tema dell'occupazione femminile nell'agenda del nostro Paese. Le ragioni possono individuarsi, da un

(incomprensibile) «resistenza» culturale e, dall'altro, nell'estrema difficoltà in cui le donne spesso si ritrovano nel conciliare la vita professionale con il lavoro di

lato, in una sorta di

Sotto questo aspetto, non vi è dubbio che la concreta parità di genere passi anzitutto e necessariamente attraverso un potenziamento, a tutto tondo, del welfare. Risulta peraltro che i paesi a più alta partecipazione femminile al lavoro (quali la Svezia) sono anche paesi a elevato tasso di fertilità, segno che la conciliazione lavoro e cura che la conciliazione lavoro e cur dai parte delle madri – e dei padri! – è senz'altro praticabile. Ma se secondo il World Economic Forum (2018), solo i 27,5% delle donne occupa posizioni apicali e se ciò è causato dal glass ceiling (perché le barriere sono invisibili ma riescono ugualmente a bloccare le carriere), non si può proprio fare a meno di, giorno per giorno, darsi da fare per «rompere il soffitto di cristallo».

Economie 11 L'ARENA | Lunedì 27 Giuano 2022

SMARTLIFE | Ecologia umana | Salute | Digitale

La telemedicina a Verona è all'avanguardia

APPLICAZIONI ICT Dai braccialetti per misurare i valori alle maglie dotate di sensori, agli aerosol con chip di verifica. Parla Roberto Ferri vicepresidente della la Brain Research Foundation

La città scaligera all'avanguardia nella ricerca specifica sulla telemedicina digitale soprattutto nelle Neuroscienze, grazie alla collaborazione tra Aoui, l'Università di Verona. l'azienda ospedaliera e la fondazione di Giusenne



erona apripista in Ita-lia nella telemedicina digitale, con otto progetti di ricerca approgetti di ricerca appro-vati e sovvenzionati e altrettanti in via di approvazione, nel campo delle Neuroscienze. Obiettivo: la collaborazione tra paziente, su smartphone, e medi-co che a computer monitora quello che fa il primo, lasciando che la terapia venga erogata da un'appli-cazione digitale o dal visore di realtà virtuale, intervenendo in caso di necessità. Le frontiere della medicina sono state accelerate dalla pandemia da Covid 19, che ha evidenziato la necessità di ser-

vizi di assistenza sanitaria con tecnologie innovative.

Tele-visite e tele-consulti come modalità di diagnosi e cura del paziente a distanza esistono da tempo, a mezzo telefono o pc. La novi-tà consiste nella telemedicina digitale, tramite cioè applicazioni Ict(Information and communica-tion technology): dai braccialetti misuratori di valori, alle maglie con sensori, agli aerosol con chip di verifica dei comportamenti, per dare alcuni esempi delle applicazioni digitali nei prossimi 5-10 anni. A spiegarlo è Roberto Ferri, vicepresidente della Brain Resear-ch Foundation Verona onlus, fondazione di ricerca per le malattie del cervello presieduta dall'indu-striale Giuseppe Manni e che sostiene i progetti approvati da Uni-

versità di Verona, Azienda ospe daliera universitaria integrata e finanziati dalla onlus.

«Le nuove tecnologie aiuteranno «Le nuove tecnouge anticeramio a seguire il paziente senza mettere in crisi il sistema sanitario», chiarisce Ferri; scarà curato a casa e potrà avere coscienza di quello che fa». Ma come pensare che una persona anziana possa ricorrere ad applicazioni tecnologiche per essere curata? «Di fatto», ri-sponde, «chi oggi è in pensione o ci sta per andare, la fascia di età dei 60-70enni, nella vita layorativa ha avuto a che fare con il com-puter, quindi le conoscenze di base ci sono già. Le persone di età più avanzata dovranno essere sup-portate da un familiare, ma ci sa-rà molto training sia per i medici che per gli assistiti, per far capire

in quale mondo si entra». Un mondo in cui saranno eliminati, o almeno ridotti, i problemi di spo-stamento. Gli otto progetti appro-vati dall'Aoui scaligera riguardano le Neuroscienze, come i distur-bi del movimento nei malati di Parkinson; ma anche l'effetto del Covid sul sistema nervoso centrale, che incrementa la sofferenza per la patologia. La onlus promuo-ve la ricerca e raccoglie fondi che si traducono in borse di studio per dottorandi e specializzandi.

Verona dunque è avanti nella ri-

azienda ospedalieazienda ospedanera, attori primari, e ministero della Salute. «Le terapie digitali», spiega Giuseppe Recchia, co-fondatore condella da Vi Diagona de la condella e ceo della daVi Di-

gitalMedicine evi-cepresidente della Fondazione Smith Kline, «sono le tecnologie che offrono interven-ti terapeutici guidati da program-mi software: basati su evidenza scientifica ottenuta con una speri-mentazione clinica allo scopo di prevenire o trattare diverse condi-zioni fisiche, mentali e comportamentali. Devono poi essere certifi-cati dalle autorità e da organismi regolatori; fanno diagnosi e monitoraggio, sull'andamento di pato logia e terapia». È stato approva-to, nei giorni scorsi, un dispositi-vo medico digitale che può effettuare diagnosi di autismo in bam-bini di età tra i 16 e i 45 mesi.

Poi c'è la fase del trattamento: ad esempio, spiega Recchia, una app acquisisce i dati di una persona con ipertensione arteriosa e le fa sapere quello che serve per controllare e «autogestire» la malattia. Ma esiste anche la riabilitazione motoria digitale: il paziente indossa una maglia con sensori che ne registrano la posizione, poi si mette davanti a un pe che carica «giochi riabilitativi», esercizi di fissioterapia; ogni movimento è consioterapia; ogni movimento è con-trollato e misurato, corretto. Esi-stono infine terapie digitali contro depressione, ansia, obesità, in-

cerca, con piattaforme validate da Università e

tro depressione, ansia, obesità, in-sonnia cronica, contro la dipen-denza da sostan-ze: tutti medicina-li di esclusiva pre-scrizione medica, scaricabili con un Ci sarà molto training per medici e pazienti per far capire questo mondo

zio sanitario in Germania e in In-Germania e in In-ghilterra, ad esempio. «Ora c'è l'o-biettivo di portare in Italia», ag-giunge Recchia, «una terapia digi-tale per il paziente affetto da carcinoma del polmone: si è registrato un aumento della sopravvivenza globale del 40% nel gruppo di pa-zienti che seguiva questa terapia, nella popolazione di controllo».

codice. Per le tera-

pie di provata effi-cacia, esistono già

i rimborsi del servi-

In tutto questo ci sono tre attori: università, ospedale e industria. Confindustria Verona ha parteci-pato alla presentazione dei pro-getti della Fondazione e all'incontro con la delegazione del ministe-ro dell'Economia israeliano.

STILI

E la cura? La scienza deve quarire con l'ascolto



LE APPLICAZIONI

I progetti finanziati:

dalle neuroscienze

La lista dei progetti della Brain Research Foundation.

Telemedicina nelle demenze, validità test neuropsicologici. Teleriabilitazione per disturbi

cognitivi, studio in pazienti con esiti di ictus cerebrale. Terapia,

tecnologia e prevenzione disturbi alimentari, piattaforma

per il monitoraggio di neurotossicità e deficit da chemioterapia. Monitoraggio

cnemioterapia. Montoraggio chemioterapia. Montoraggio fluttuazioni motorie in pazienti con Parkinson. Prevenzione di disordini neurologici Covid correlati con terapia fisica e alimentare a distanza. Neuropsicologia, studio di fattibilità su monitoraggio di assetti emittive conglivi in

sugli esiti di salute nella gestione del paziente con disturbo motorio funzionale

disturbo motorio funzionale. Monitoraggio con smartphone per pazienti con patologia neurochirurgica correlata alla colonna vertebrale.

Poi c'è la fase del trattamento: ad

all'alimentazione

GIUSEPPE

na delle canzoni più toccanti di Franco Battiato è la Cura. Essa, incisa come singolo nel 1996, ha dato adito a molte na dato adito a moite interpretazioni. Dedicata alla madre affetta da Alzheimer, o all'amore universale o alla volontà di protezione. Mi chiedo che cosa significhi per un individuo che appartenga alla nostra raffinata società, interestata della notezio. intessuta dalla potenza suggestiva della scienza in generale e della medicina in particolare, il termine cura. Un collega, molti anni fa, diceva dei suoi pazienti, manifestando la sua eroica onestà scientifica: «io li curo, Iddio li guarisce». Che cosa significa curare ai tempi della telemedicina. Con la rete 5G si può intervenire chirurgicamente a migliaia di chilometri di distanza con accuratezze e precisioni prima inconcepibili. È una delle tante meraviglie della scienza informatica applicata alla salute, ma la cura? Le persone hanno bisogno che qualcuno si curi di loro Essere presi in carico è importante per il nostro benessere quanto curarsi di. Si sto dicendo che fa bene non solo che qualcuno ci accudisca, ma anche actudisci, in a articite prenderci cura di qualcuno (animali compresi). Significa avere capacità di fare domande e di trovare risposta ad esse. Significa dare risposte appropriate ai bisogni di un essere in difficoltà. Non ricevere risposta è un segno di non riconoscimento della relazione sociale, una assenza drammatica che attiva gli stessi circuiti neurobiologici del dolore. Una non risposta aggiunge dolore al dolore. Sono sempre di più le ricerche di neuroscienze che dimostrano come dimostrano come l'indifferenza, la non relazione, la non risposta sovrappongano del male ad altro male. A fronte di questo, evviva la telemedicina, ma essa non avrà effetto reale sulla qualità della vita della gente se non sarà sottesa dalla parola, dall'ascolto, dal

saper dare voce e riscontro alla sofferenza altrui. Il

fondatore della Sony diceva

accelerano il progresso umano solo quando si diffondono tra la gente. Le

«nuove tecnologie» per la medicina sono come le gambe per un corpo, se vanno

troppo veloci la testa resta indietro e può accadere che si cada e ci si faccia male.

che le nuove scoperte





Economie 13 L'ARENA | Lunedì 27 Giuano 2022

DELLA TERRA | Prodotti | Trasformazione | Ricerca

La carne rossa veronese batte quella «sintetica»

QUALITÀ La zootecnia scaligera, prima in Veneto e in Italia, ha registrato una crescita ma i costi di materie prime e nuove scelte Ue la mettono a dura prova. Gli allevatori: «Attacco al made in Italy»

Una mandria di bovini in un allevamento della Bassa Veronese



UNICARVE

Proposta: un patto con gli animalisti

Un patto con le associazioni degli animalisti e di coloro che osteggiano il consumo delle camirosse, intende propordo Unicarve, che è la più grossa fra le associazioni di produttori di carni bovine del triveneto, con 750 soci, per il 90 per cento attivi nella nostra regione. Unicarve spiega che il suo obiettivo è coinvolgere i gruppi nella redazione dei disciplinari di produzione, affermando one è interesse discipinario i produzione, affermando che è interesse anche dei produttori promuovere un'attività di allevamento sostenibile e far si che gli animali vivano in situazione di benessere. LU.FI.

LUCA FIORIN

e carni rosse non cessano di essere ricercate dai consumatori, i qua-li, anzi, stanno spesso puntando su razze e ta-gli particolari, ed a Verona, che è la capitale regionale del settore, produzione e macellazioni contiproduzione e maceilazioni conti-nuano a registrare valori impor-tanti. Il problema, per la filiera zootecnica, più che la domanda, sono i costi di produzione. A livel-lo nazionale, secondo quanto atte-sta Ismea, i consumi si mantengo-no su buoni livelli.

no su buom rivein.
Nel 2020, complici le restrizioni
alla mobilità dovute alla pandemia, le vendite delle carni avevanno registrato un'impennata del 9,8%. La quale nel 2021 è stata solo lievemente ritoccata al ribasso, con un -0,9% per le carni bovi-

Ad attestare che il settore è in salu-te sono anche i dati delle macella-zioni registrate dal Sistema informatico veterinario nazionale. Da matico veterinario nazionale. Dia gennaio a maggio di quest'anno sono stati macellati in Veneto 355.000 bovini, quasi il 32% di quelli lavorati in tutta Italia. Di questi, circa 160.000, il 45%, sono finiti nei mattatoi veronesi. Si tratta di cifre in linea con quelle dello stesso periodo dello scorso anno. «A cambiare, rispetto a do-dici mesi fa, sono alcune dinamiche di mercato ed i prezzi», affer-ma Andrea Scarabello, il respon-sabile del settore assistenza tecnica dell'associazione dei produtto-ri di carni bovine Unicarve. «Normalmente in Italia solo il

52% delle carni rosse consumate è di origine nazionale, ma que-st'anno la concorrenza delle carni

estere è meno pressante, anche estere è meno pressante, ancne perché le nostre hanno un costo inferiore; dal lato dei prezzi, poi, le quotazioni sono aumentate, per quanto riguarda le mezzene da 2,6 euro al chilo di un anno fa ai 3,2 attuali, anche per l'incre-mento delle spese», spiega Scara-

bello.

«Con lo tsunami determinato dall'effetto congiunto dell'aumento dei costi energetici e dei mangimi, il settore dei bovini da carne, nel Veronese, e più in generale in Italia, è letteralmente a rischio», de la conse afferma Alex Vantini, il presiden-afferma Alex Vantini, il presiden-te di Coldiretti Verona. «Gli alle-vatori devono affrontare incre-menti di costi che, secondo il Crea, sono pari al 57%, per cui c'è il pericolo concreto di chiusura per una buona parte degli alleva-tori il principi corrispore. Statoli menti italiani», aggiunge. Sottoli-neando che «questo è un pericolo per l'economia, l'occupazione e

l'ambiente, ma, anche, per l'approvvigionamento alimentare del Paese». Anche secondo Paolo Ferrarese,

vicepresidente Confagricoltura Veneto ed allevatore di bovini da riproduzione, «il problema non sono i consumi, bensì i costi». «Gli allevatori devono affrontare «Gh allevatori devono affrontare spese raddoppiate per mais, soia ed orzo e costi altissimi per ener-gia e carburanti, a fronte, peral-tro, di scelte politiche che a volte sono scandalose», aggiunge. Fer-rarese ce l'ha con la Ue, «che ha dato 10 milioni di euro ad una so-cietà che fa capo ad una multina-zionale americana per sviluppare la carne sintetica».

Quella carne sintetica che, anche secondo Coldiretti, costituisce «un attacco al Made in Italy».

Nella nostra provincia, va ricorda-to, il comparto della carne rossa è composto da circa 400 allevamen-

ti, per un totale di circa 120.000

th, per un totale di circa 120.000 capi allevati annualmente, di cui oltre il 60% è situato nella parte Sud-Est della provincia. La carne che essi producono, secondo Cia-Agricoltori italiani, è sostanzialmente un prodotto da elite. Infatti, secondo il presidente provinciale dell'associazione, Andrea Largendi; al concurso Andrea Lavagnoli, «il consumo di carni rosse è ad appannaggio delle classi sociali con redditi più alti, soprattutto se riferito ai tagli freschi» e «la diminuzione del po-tere di acquisto delle persone sta tere et acquisso cente persones este quali le emissioni di gas serra pro-occati dagli allevamenti o gli allar-mi dell'Oms sui presunti effetti cancerogeni delle carni». Secondo Cia, d'altro canto, le con-tromisure agli aumenti dei costi di modwicio in discossione in

di produzione in discussione in questi giorni non compensano le perdite degli allevamenti.

ZOOTECNIA

Sul mercato del latte domina l'incertezza



incertezza domina il

mercato mondiale del latte, che aveva recu-perato domanda nel periodo del Covid. «In questo momento la dinamica tra ri-chiesta e offerta è abbastanza in equilibrio, ma la tendenza è m equinorio, ma la tendenza e di una riduzione della produ-zione, dovuta all'incremento di costi e alla difficoltà degli allevatori di continuare l'attivi-tà», osserva Piercristiano Brazzale, presidente della Fe-derazione Mondiale del Latte. derazione Mondiale del Latte. Per il quale la guerra in Ucrai-na, con le ripercussioni sull'in-flazione, potrebbe generare una stretta sui consumi, che orientera i prezzi e farà da cal-miere all'aumento delle quotamiere all'aumento delle quota-zioni del latte, spinte finora in alto dai rincari lungo la filiera. In mezzo c'è l'industria della trasformazione, che fatica a trasferire sulla clientela i costi aggiuntivi di materia prima, plastica, packaging, energia, logistica. Variabili che, tra l'al-tro, deprimono la fiducia delle imprese, come evidenzia l'in-dagine Ismea, condotta ad aprile su un campione di 795 aprile su un campione di 795 aziende e 586 di trasformazio-ne, contenuta nel report «I cone, contenuta nei report «i contenuta nei report «i correnti di produizione dell'agricoltura e prospettive per le imprese della filiera», appena pubblicato. A esprimere più preoccupazione sono le attività del primario: la fiammata ha condizionato, in particolare, oltre l'80% delle azien-de zootecniche da latte e il 74% di quelle da carne. La si-tuazione investe il Veneto, fa notare Coldiretti regionale, dove, con 10 milioni di quinta-li di latte si produce un patrili di latte si produce un patri-monio caseario di 500 milioni di euro. Il 60% della mungitu-ra di 3mila imprese che serve a produrre Grana Padano (più di 4 milioni di quintali di latte), Asiago (quasi 2 milio-ni) e poi Montasio, Piave, Pro-volone Val Padana, Monte Ve-ronese e Casatella Trevigiana. Con lo tsunami determinato da aumento di costi energetici da aumento di costi energetici e mangimi, il settore bovini da latte, sottolinea la Confederazione, si confronta con pesanti criticità che hanno ricadute sull'approvvigionamento ali-mentare del Paese, dipenden-

te dall'estero per il 16% del fab-bisogno. • VA.ZA.

DOPO PHILIP MORRIS ARRIVA LA BRITISH AMERICAN TOBACCO

Anche la Bat acquisterà il tabacco della Bassa

Coltivazioni di zona di Nogara



a British American To-bacco investirà, nel 2022, 30 milioni di euro per l'acquisto di 7.000 tonnella-te di tabacco proveniente da Venete di appacco proveniente da verio, Campania e Umbria: il 10% in più, spiega l'azienda, rispetto allo scorso anno, a fronte della medesima quantità di tabacco. E di questo ne beneficerà soprattutto Verona che è il principale poli tabacchicolo veneto con circa 2.500 etchicio veneto con circa 2.500 etchicio propositi a propositi di propositi d tari impiegati e una produzione che supera le 10mila tonnellate. L'obiettivo è quello di «garantire un ulteriore supporto alle azien-de agricole italiane, che affronta-no oggi difficoltà senza precedenti legate soprattutto all'incremen-

ti legate soprattutto all'incremen-to dei costi energetici e delle mate-rie prima agricole». A fornire il tabacco italiano sarà l'organizzazione di produttori Italtab, che riunisce oltre 400 aziende. Nel corso del convegno «Una filiera tabacchicola innova-tiva e sostenibile: Bat e il progetto Terrarentura, organizzione col. tiva e sostenibile: Bat e il progetto Terraventura», organizzato in col-laborazione con Italtab, H-Farm e Confagricoltura al ministero del-le Politiche Agricole, è stato an-che annunciato l'avvio di una part-nership tra Bat e H-Farm Innova-tion. Primo passo è il lancio del progetto «Terraventura», call for ideas rivolta a startup e Pmi inno-

vative, che si propone di acceleravanve, cue si projone di accereta re il processo di digitalizzazione della filiera. Saranno 12 i progetti selezionati entro settembre, che verranno poi presentati dalle star-tup durante l'Innovation Day che si terrà a fine ottobre. Bat, Italtab e H-Farm seeglieranno i migliori tre che, a dicembre, accederanno alla alla verifica di fattibilità, per l'implementazione nella filiera ta-

Implementazione nella miera da Dabacchicola a partire dal 2023.
La filiera del tabacco veneto e veronese ha beneficiato anche di un accordo «salva raccolti» siglato all'inizio dell'anno tra Coldiretti e Philip Morris Italia, a fronte dell'aumento dei costi di coltivation del tabacco spinti dai rinca-ri energetici. Philip Morris si è im-pegnata ad acquistare circa il 50% del tabacco prodotto in Ita-lia, grazie alla collaborazione con circa 1000 aziende agricole.

MACROGARDA | Territori | Viabilità | Navigazione

Una «metropolitana» sull'acqua per cambiare la mobilità del lago

SOSTENIBILITÀ Il traffico è uno dei nodi da sciogliere per il Benaco, ma non si può affrontare costruendo nuove strade Ceresa (Comunità del Garda): «Disincentivare l'utilizzo dell'auto». Mafale (Navigarda): «Noi puntiamo sui trasporti green»

on il traffico su gomma ormai straripante e in-gestibile, specialmente nel periodo estivo, il fu-turo del lago di Garda si dovrà scriverlo sempre più an-che sull'evoluzione della naviga-zione, che può diventare la chiave di volta per dare un futuro sempre più sostenibile e a misura d'uo-mo per l'intera area gardesana. Anche di recente le istituzioni lo-

cali si sono interrogate su quali strategie si possano applicare per creare una visione d'insieme che tenga conto di molteplici aspetti, tra cui un sistema di comunicazione davvero alternativo alle strade. Su quest'ultimo punto una delle idee che potrebbero vedere la lu-ce nei prossimi anni è la realizzazione di una «metropolitana d'ac-qua», come reale sistema di colle-gamento costante tra le tre spongamento costante tra le tre spon-de del lago più grande d'Italia. Pierlucio Ceresa, segretario gene-rale della Comunità del Garda, chiarisce il quadro della situazio-ne e i possibili scenari che si po-

tranno generare, partendo da al-cune considerazioni generali. In prospettiva, premette Ceresa, i grandi problemi riguardanti il lai grandi problemi riguardantu ila-go di Garda che si dovranno af-frontare in futuro, sono due. Da una parte si dovrà pensare alla quantità e la qualità delle acque, attraverso la gestione dei livelli e la creazione di un riqualificato si-stema di depurazione e colletta-rione del lero que in compressione. zione del lago su cui, come risapu-to, da tempo si sta lavorando. L'al-to problema per il fitturo del Gar-da, precisa il segretario dell'ente che rappresenta la «regione» gar-des ndo relativo alla mobilità, sia per i residenti che per i turisti. «Non è più possibile proseguire in questo modo. Le due strade Gardesane, quella Occidentale e quella Orientale, sono ormai in percorribili per diversi mesi all'an-percorribili per diversi mesi all'anzione del lago su cui, come risapu-

quella Orientale, sono ormai im-percorribili per diversi mesi all'an-no. Come Comunità del Garda, in sinergia con gli altri enti territo-riali, ci siamo posti questo proble-ma in prospettiva. È impensabile realizzare ulteriori infrastrutture viarie, per svariati motivi: dai co-sti esorbitanti che si genererebbe-ro fino ai moblemi di carattere o fino ai moblemi di carattere ro fino ai problemi di carattere ambientale che potrebbero sorge-re e tanto altro ancora. È già complesso manutenere e mettere in sipiesso manutenere e metuere in su-curezza a 360 gradi le due Garde-sane. Bisogna pertanto pensare ad un nuovo modo di muoversi che integri il traffico su gomma (dall'auto ai mezzi di trasporto collettivi come i pullman e così via), considerando che quest'ulti-mo rampresenta in pratire il 165%. mo rappresenta in pratica il 95%

dell'intera mobilità gardesana». Per Ceresa, quindi, l'obiettivo è disincentivare la viabilità stradale. In tal senso, per quanto riguar-da il trasporto via ferro, si stanno portando avanti progetti per crea-re per esempio collegamenti ferroI NUMERI DI NAVIGARDA

Si consolida ľ «intermodalità» fra auto e biciclette

L'attività di Navigarda si estende principalmente da marzo a ottobre garantendo servizi longitudinali fra Desenzano, Peschiera e Riva del Garda con numerosi battelli, aliscafi e catamarani che assigurano una reta battelli, aliscafi e catamarar che assicurano una rete capillare di connessioni circolari tra tutte le principali località contribuendo in tal modo alla riduzione del traffico automobilistico. A questi si aggiungono i collegamenti tranhetto tra le sponde equivalenti al 2019, ultimo anno prima della diminuzione causata dalla pandemia». Significativo il dato, per esempio, del trasporto delle bicidette sulla rete dei battelli. Già nel 2021, in soli sei mesi, le bici trasportate erano state oltre 60mila contro le 45mila di tutto il 2019 e nei primi mesi del 2022 il trend si conferma in ulteriore crescita. Il periodo invernale da novembre a febbraio, durante il quale rimane comunque attivo il collegamento traghetto auto viari tra Verona, l'aeroporto di Vil-lafranca, Peschiera e Bardolino. lafranca, Peschiera e Bardolino. Lo stesso si sta facendo a Brescia, con la progettazione di un prolun-gamento della metropolitana si ferro che dal capoluogo arrivi fino a Salò. Così anche in Trentino, con il collegamento via ferro tra la ferrovia del Brennero all'altezza di Bruswreo e Tarbia P. Bris di Rovereto e Torbole-Riva.

La novità, rispetto alla mobilità su gomma e a quella su rotaia, sa-rà la mobilità su acqua pensata in maniera innovativa: «Abbiamo un progetto, denominato "Metro politana del Garda", dove lo spec chio d'acqua diventa come una gigantesca piazza, con i collegamen-ti tra i vari paesi che avvengono via lago. Un nuovo modo di spostarsi, pensato non solo per i turi-sti ma anche per gli i cittadini gar-desani, che potranno così muover-si, per esempio per andare al lavo-ro o a scuola, non in auto ma con una barca, con un sistema simile ad una metropolitana, tutto l'an-no, per dodici mesi». «Uno dei grandi vantaggi di que-

«Uno dei grandi vantaggi di que-sto piano», osserva Ceresa, «è che non serve costruire gallerie o altre costose infrastrutture: è sufficien-te posare sull'acqua delle imbarca-zioni. Siamo convinti che il futuro sia qui. Ci sono tutte le possibilità per gettare le basi per un progetto che crei una visione d'insieme sui prossimi 10-15 anni. Il futuro», in-siste Ceresa, «sarà la mobilità su acqua, tra l'altro green con mezzi

acqua, tra l'attro green con inezzi non inquinanti». Un tavolo di lavoro di esperti sta analizzando la fattibilità di que-sta idea, «su cui i Comuni gardesa-ni sono d'accordo», in sinergia ovviamente anche con i «gestori» della mobilità sul lago, a partire da Navigarda, che rimane una da Navıgarda, che rimane una struttura governativa. «Ora stia-mo cercando i fondi per creare uno studio di pre-fattibilità», pre-cisa il segretario della Comunità del Garda. «Bisogna infatti analiz-zare il contesto in maniera globa-le: quanti utenti potenzialmente verrebbero coinvolti (solo l'area gradesana per incise, ba circa gardesana, per inciso, ha circa 400mila residenti, senza conside-rare i mesi estivi, con le presenze turistiche e i proprietari delle se-conde case), la sostenibilità dell'operazione e così via. Credo che en-tro fine anno si potrebbe commis-sionare questa analisi dettagliata,

complessa ma indispensabile».

Per farlo diventare realtà servirà però anche un cambio di mentalità, creando un nuovo approccio «culturale» che veda nel traspor-«culturale» che veda nel traspor-to via acqua una valida alternati-va all'auto: è indubbio che ad oggi gran parte del servizio di naviga-zione sul Garda è sviluppato sul turismo. Ma molto si sta già facen-do e si continuerà a fare per incen-tivare la mobilità via acqua. «In

tal senso la sinergia con Navigar-da è totale», aggiunge Ceresa. A tal proposito, per incentivare a lasciare a casa l'automobile e spostarsi via acqua, per esempio, Navigarda ha ideato l'iniziativa «Conosci il tuo lago», sottoscritta

La motonave Andromeda la più moderna imbarcazione della flotta della Navigarda L'utilizzo delle vie d'acqua a posto delle strade permetterà di ridurre il traffico sul Garda incentivando gli spostament via nave con corse più frequenti e meno inquinamento



da tutte le amministrazioni comu-nali dei paesi che si affacciano sul nan dei paesi che si anaccano sun lago, che prevede riduzioni tariffa-rie, fino al 20 per cento sulla trat-ta più lunga, per tutti i residenti dei Comuni gardesani quale sti-molo a conoscere meglio e a valorizzare il proprio territorio. Navi-garda, oltre a garantire un servi-zio pubblico di li-

nea, durante la stagione estiva, pro-muove diverse iniziative come «Le crociere Isola del Garda a bordo del-la Motonave Zanardelli» o collaborazioni con altri

vettori (come Tre-nord) per iniziative di promozio-ne turistica che vedono abbinati il ne turistică ene veciono abomati i trasporto su treno con quello su battello. A ciò si aggiungono age-volazioni tariffarie per le fami-glie, come con la promozione «Happy Family» che consento-no, con l'acquisto di due biglietti di libera circolazione giornalieri a

tariffa intera, di ottenere fino a 2 corse gratuite ai ragazzi da 4 a 11 anni. Tra le novità dell'estate di quest'anno ci sono inoltre le carte di libera circolazione plurigiornaliere, valevoli tre giorni e a un prezzo vantaggiora che per per la consultata di consulta prezzo vantaggioso, e che permettono al turista di spostarsi tra le diverse località del lago, utilizzan-do i mezzi di Navi-

garda, senza limitazioni di fermata. La navigazione sul Garda inoltre non Un tavolo di esperti sta analizzando si limita al solo pe-riodo estivo. Dal 2019, in particolala fattibilità di questa soluzione re, Navigarda ha scommesso

prolungamento della stagione anche nei periodi meno turistici, intrecciando relazioni con gli operatori economici del territorio, i consorzi turistici, gli albergatori e i Comuni gardesani per avviare iniziative di promo-zione turistica.

Rispetto al passato, quando l'ora-rio estivo del servizio di navigazio-

ne si concludeva a metà ottobre, oggi il servizio è stato prolungato fino al 2 novembre. Inoltre, per le festività, fino all'Epifania, sia per la sponda occidentale che per quella orientale del lago, vengono attivati i collegamenti nei Comuni dove si organizzano eventi e mercatini di natalizi. Nel periodo di bassa stagione,

Navigazione Lago di Garda non si ferma: già dallo scorso inverno, la direzione generale della gestio-ne governativa Laghi ha avviato un ambizioso e nuovo progetto di formazione chiamato «Home Ac-cademy». Si tratta della prima scuola di formazione interna che ha come obiettivo di ampliare le conoscenze del personale di ruolo e dei giovani assunti, nei diversi settori professionali.

settori professionali.

Ma uno dei progetti più ambiziosi e promettenti messi in campo
dalla Navigazione laghi è la svolta
«green» delle proprie imbarcazioni. Nell'inverno 2019 è entrata in
servizio la motonave Pelér, lunga
35 metri e larga 8, con una porta-

Economie 15 L'ARENA Lunedì 27 Giugno 2022

400mila

I RESIDENTI nella regione del Garda, senza considerare le seconde case Un carico antropico che si riverbera in maniera significativa sulla viabilità che poi deve fare i conti con 24 milioni di presenze turistiche annuali



PIERLUCIO CERESA: «Non è più possibile proseguire in questo modo. Le due strade Gardesane sono ormai impercorribili per diversi mesi all'anno ma è anche impensabile realizzare ulteriori infrastrutture viarie»

Auto in attesa dell'imbarco su un traghetto della Navigarda fra Torri del Benacoe Il servizio di trasporto delle auto dovrà essere incentivato per ridurre il carico di traffico sulle strade litoranee che è già al limite di rottura





ta di 350 passeggeri, costruita a Chioggia ed assemblata al cantiere Navigarda di Peschiera, sul tet-to del quale, tra l'altro, è stato in-stallato un grande impianto fotovoltaico. Costruita in acciaio e alluminio, è stata motorizzata con due motori diesel common-rail a basso impatto ambientale da 368 Kw, concepita per utilizzare carburante biologico e un sistema so fisticato di trattamento fumi con basse emissioni.

Anche gli aliscafi sono stati sotto-

Anche gli aliscafi sono stati sotto-posti ad un importante program-ma di rimotorizzazione con appa-rati di nuova generazione a basse emissioni. Il futuro si sta così colo-rando sempre più di verde: sono già in costruzione nel cantiere di Peschiera altre due motonavi, che entreranno in servizio nei un cossimi sini e che saranno emiprossimi anni e che saranno equi-paggiate con un nuovo sistema di propulsione ibrida (diesel-elettrico) che consentiranno l'approdo e le manovre nei porti a zero emis-sioni nocive. È previsto l'aggiorna-mento anche del traghetto Adamello, adibito al trasporto di vei-coli e utilizzato per la tratta di col-legamento tra Maderno e Torri del Benaco, sempre con un pro-pulsore ibrido diesel-elettrico. «Navigazione Laghi Italia, è

sempre a lavoro con nuovi progetti per un futuro sempre più green, un processo che richiederà del

> Imbarcazioni a basse emissioni

> e maggiori servizi

per incentivare

la navigazione

tempo ma produrrà un radicale cam-biamento della flotta con l'arrivo di nuove imbarcazioni di ultima generazione», con-ferma il direttore di esercizio Giu-seppe Mafale. «La

Navigazione Lago di Garda e tutta la Navigazione Laghi Italia, mettendo in campo queste attività e iniziative per pro-porre sempre di più un servizio ef-ficiente e al passo con i tempi, ha a cuore il benessere di tutta l'utenza, nazionale e internazionale, che usufruisce del trasporto di li-nea lacuale, per godere delle me-

raviglie del territorio e per trasfe-rirsi agevolmente da una sponda all'altra e da Comune a Comune». «Lo sviluppo green delle navi e delle infrastrutture», conclude Mafale, «ricalca l'attenzione verso un ambiente sempre più pulito e sostenibile. La formazione del personale conferma la nostra at-tenzione alla sem-

pre maggiore sicu-rezza del traspor-to e quindi dei pas-seggeri, e lo studio e lo sviluppo dell'o-rario dei servizi di linea lacuali è vol-

azione to sempre di più ad accogliere le richieste dell'utenza e di tutti gli enti territoriali, al fine di migliorare la viabilità e rendere più fruibile i percorsi del Gar-da. La nostra mission ruota intor-no alla soddisfazione del cliente e la Navigazione Laghi Italia lavora scrupolosamente come una squa-dra coesa su tutti e tre i laghi italia-ni (Garda, Como e Maggiore)».

Peschiera-Affi a pagamento per gli autotreni E poi le rotaie

DE BERTI La vicepresidente della Regione rilancia l'idea di un percorso ferroviario per potenziare infrastrutture alternative alla Gardesana orientale

Mezzi pesanti sulla Sr 450: la superstrada è oggi caricata dal traffico dei Tir che escono dalla A22 ad Affi per tornare poi in autostrada a Peschiera, e viceversa Il pedaggio ridurrà di molto



l futuro della navigazione sul lago di Garda non può prescindere da quello che è. e sarà. l'assetto viabilistico e intermodale dei terri-tori circostanti. Attorno all'area gardesana non mancano infatti alcuni snodi cruciali per mettere in collegamento, per esempio, anche la zona del lago con le au-tostrade. Indirettamente pure la messa in sicurezza e allargamento della Sr 450, la strada regiona-le che percorre l'entroterra del basso lago collegando Affi con Peschiera e l'autostrada A4, ha

Il progetto dei lavori prevede l'allargamento a due corsie dell'ultimo tratto della superstrada all'altezza di Affi con l'obietti-vo di ridurre il congestionamen-to della viabilità. Allo studio c'è anche la possibilità di far diventare a pagamento per i mezzi pe-santi la Sr 450 (con tariffe supe-riori alla A22), per disincentiva-re l'utilizzo da parte dei camion

Elisa De Berti, viabilità alternativa creando una della superstrada, percorsa da-gli autotrasportatori per rispar-miare sul prezzo della tratta au-tostradale tra Peschiera e Affi.

Se quest'intervento riguarda l'immediato, per il futuro non mancano una serie di ragionamenti sullo sviluppo dei traspor-ti non solo su gomma ma anche su ferro: uno dei possibili proget-ti potrebbe infatti essere quello del collegamento ferroviario tra la città e l'aeroporto di Villafran-ca e il lago e in particolare con Peschiera, Lazise e Bardolino, che faccia da apripista ad una nuova mobilità sostenibile e in-termodale lungo la sponda orien-tale del Garda, inserendosi all'interno del Piano regionale dei trasporti 2020-2030 e anche all'in-terno degli orientamenti e della programmazione nazionale e dell'Unione Europea.

«Con Rete Ferroviaria Italia-na», spiega Elisa De Berti, vice presidente delle Regione con de-lega a Trasporto Pubblico, Navi-

gazione Mobilità sostenibile «abbiamo firmato un protocollo d'intesa in cui è previsto che le d'intesa in cui è previsto che le ferrovie presentino uno studio di fattibilità tecnico-economico e che così individui quale possa essere il miglior collegamento ferroviario possibile, indicando un possibile percorso specifico che porti verso il lago. D'altra parte», sostiene l'asses-sore regionale De Berti, «è neces-sorie estratorieo voteravirso lo

sario e strategico potenziare le vie di comunicazione del Garda, anche come alternativa alla straanche come anternativa alia stra-da Gardesana. Siamo ancora in una fase primordiale ma l'idea di base c'è. Ora serve tempo per concretizzarla». È aperta inoltre la partita della

messa in sicurezza della stessa Gardesana, in particolare nel tratto del basso lago, in parallelo con la sistemazione della pista ci-clabile e della realizzazione della ciclovia del Garda. Per quanto riguarda il tema del-

la navigazione in senso stretto. poi, De Berti precisa: «La naviga-zione dei laghi è gestita dal gover-no. C'è senz'altro la volontà delle Regioni, a partire dal Veneto, di "regionalizzare" il servizio e quin-di di portarlo in capo alle Regioni. Sono ovviamente ancora da studiare i modi, i tempi e con quali prerogative. La volontà del-le tre Regioni (per il Garda par-liamo di Veneto, Lombardia e Trentino, ndr) comunque è quel-la di ragionare insieme non solo in termini di navigazione ma so-prattutto all'interno di un più ampio sistema di trasporto pub-blico locale», aggiunge la vice presidente regionale. «In questo senso, su ogni progetto e idea, la-vorare in sinergia e in coordina-mento diventa fondamentale e strategico».



Economie 17 L'ARENA | Lunedì 27 Giuano 2022

TURISMI | Natura | Bellezza | Arte

Il fascino discreto della Valpolicella Vino e non solo

PAESAGGIO II territorio a metà strada tra Verona e il Garda si propone di intercettare anche con eventi sportivi e culturali i flussi del turismo sostenibile e quello delle città d'arte

CAMILLA MADINELLI

alpolicella, oltre al vi-no c'è di più. Da scoprire a piedi o in bici-cletta, arrivando con l'auto o in camper. Con in mano un calice e una carti-Con in mano un caince e una carti-na, tra un pic-nic in vigna e un tour. Andando in escursione con una guida oppure partecipando a una visita guidata in siti archeolo-gici come il Tempio di Minerva a Marano, la Grotta di Fumane e i recentissimi scavi alla Villa dei Mosaici a Negrar, che nonostante i lavori e gli studi ancora in corso sta generando una "mosaico ma-nia" e trainando l'interesse verso queste destinazioni culturali. Op-pure ascoltando musica tra i filari mentre si assaggiano prodotti ga-stronomici locali, passando dal Museo preistorico di Sant'Anna d'Alfaedo ai fasti delle ville vened'Aliaedo al lasti delle ville velle-te, alle terme di Pescantina o a San Giorgio Ingannapoltron do-ve, dopo il suo ingresso nel gotha dei «Borghi più belli d'Italia», in certi periodi i visitatori arrivano a

La terra natia dell'Amarone, del Recioto e del Ripasso punta da an-ni a incrementare i flussi turistici sull'onda del successo dei suoi rossui olida dei successo dei suoi ros-si, mostrando a turisti italiani e stranieri storia, cultura, siti e am-bienti naturali delle sue vallate. Una strategia vincente, a giudica-re sia dalla crescita costante delle adesioni alla Strada del Vino Valpolicella di cantine, attività ricetti-ve, ristoranti e produttori di tipici-tà che stanno rendendo l'associaSITO ARCHEOLOGICO II tempio di Minerva prevede 2500 visite

La testimonianza II gruppo
Ctg (Centro turistico giovanile)
Valpolicella Genius Loci
guidato da Riccardo
Pinamonte, che si è
aggiudicato il bando indetto
dal Comune di Marano in
collaborazione con la
Soprintendenza di Verona per
apertura gestione e Soprintendenza di Verona per apertura, gestione e valorizzazione del Tempio di Minerva, nel 2021 ha messo «a bilancio» 2.500 visite al sito archeologico sul monte Castelòn.

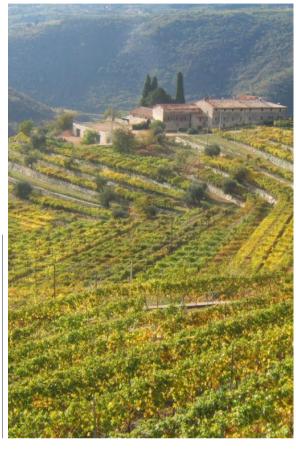
zione una forza a livello regionale

(+30% tra 2019 e 2022) sia dalle presenze turistiche registrate ne-gli otto Comuni del marchio d'area Valpolicella Arte Natura e sa-pori che stanno lavorando da tem-po a favore di una promozione tu-ristica unitaria: Negrar, Marano, Fumane, San Pietro in Cariano, Sant'Ambrogio, Pescantina, Dol-cè, Sant'Anna d'Alfaedo. Al lavoroanche con la Strada e il Consorzio Tutela Vini Valpolicella, per il riconoscimento della tecnica di appassimento delle uve come patrimonio immateriale dell'Une-sco. Un traguardo sognato e atte-so, un asso nella manica che in tanti sperano di potersi giocare tra qualche anno. Con un convin-cimento su tutti, però: «Il vino è

un attrattore, magari celebre e as-sodato, ma non è l'unico», sottoli-nea la presidente della Strada, Minea la presidente deila Strada, Miriam Magnani. «La Valpolicella è molto di più e come tale va presentata, facendo leva sui tanti valori apprezzati dal viaggiatore moderno a caccia di esperienze. L'offerta va differenziata, questo territorio ci permette di farlo e di farlo

Enoturismo sì, dunque, ma an-che molto altro alla base delle 216.004 presenze nelle attività ri-cettive della Valpolicella registrate nel 2021, in netto miglioramen-to rispetto alle 147.296 del 2020, funestato dal Covid-19, che aveva segnato un crollo del 55% rispetto al buon risultato che era stato ottenuto nel periodo precedente alla pandemia. Nel 2019, infatti, erano state 326.192 le presenze tu-ristiche e lì, almeno, si vuole tor-nare. Sempre considerando che, in questi conteggi, non sono comprese le gite fuori porta senza per-nottamenti.

A metà strada tra il lago di Garda. A meta strada tra il lago di Garda, un bacino che in stagione fa milio-ni di turisti, e la città di Verona che è ai primi posti della top ten italiana, la Valpolicella può infat-ti contare pure su un turismo di passaggio: coppie, famiglie, amipassaggio: coppie, tamigne, ami-ci in vacanza sul Garda oppure in città per la stagione della lirica o per i monumenti, vanno e vengo-no in giornata in cantine, ville, parchi e terme. «Stiamo lavoran-do per riuscire a intercettare e rac-cogliere i numeri di questi flussi, indicatti in anali con della tevanio. indicativi anch'essi della vocazionalità turistica del nostro brand», afferma Magnani. A tenere il conII paesaggio della Valpolicella con i vigneti e i terrazzamenti



to, e a incrementare le varie op-portunità di scoperta di questo territorio, ci stanno pensando an-che altri. Il gruppo Ctg (Centro tu-ristico giovanile) Valpolicella Ge-nius Loci guidato da Riccardo Pinamonte, che si è aggiudicato il bando indetto dal Comune di Ma-rano in collaborazione con la Soprintendenza di Verona per aper-tura, gestione e valorizzazione del Tempio di Minerva, nel 2021 ha messo «a bilancio» 2.500 visite al messo «a dilancio» 2.500 visite ai sito archeologico sul monte Caste-lòn. Poi ci sono gli eventi enoga-stronomici, sportivi e culturali a cui partecipano dalle 200 alle 3mila persone, promossi da am-ministrazioni comunali e associa-

zioni, come Vetrina dell'Amarone e Palio del Recioto, corsa ciclistica Gp Palio del Recioto e Amarathon, Magnalonga di Pedemonte, 4 Passi di gusto, Magnalonga Settembrina, Divin Negrar, Festa de le fae, Val Polis Cellae e Sound Polis Cellae (in programma sabato 2 luglio), Borgo Divino, Mercatini di Natale, Adigemarathon. Secondo i primi dati elaborati dalla Strada del Vino, provvisori e non ancora confermati dall'Istat, nel primo trimestre di qest'anno nella ca Gp Palio del Recioto e Amaramo trimestre di qest'anno nella Valpolicella turistica degli otto territori del marchio d'area le presenze sono state 34.612, in au-mento del 58% rispetto al pari pe-riodo 2021 quando erano state

21.783, ma ancora del 20% sotto al dato pre-Covid del primo trimestre 2019, quando erano arrivate a 43.295. «Questo andamento sembra paragonabile a quello ge-nerale del primo trimestre in Veneto», commenta Magnani. «A li-vello regionale le presenze turisti-che risultano più che raddoppiate che risultano più che raddoppiate rispetto al 2021, ma non toccano ancora le cifre del periodo pre-Covid, rispetto al quale si sono ridotte di un terzo. Le località del lago di Garda sono le prime a vedere un segno positivo», sottolinea Magnani, «le destinazioni termali e la montagna sono in recupero, le città d'arte pure». La Valpolicella, ne è certa, non sarà da meno.

ULTIMI DATI E PROSPETTIVE

Tedeschi e austriaci scelgono il Garda Camere prenotate al 91%

Bagnanti sul Lago di Garda a Lazise



tagione turistica veneta e veronese all'insegna dei turisti tedeschi ed austriaci, quelli di prossimità ap-pena oltre confine. «Si tratta sicu-ramente di un quadro positivo in linea con le aspettative e con il trend che registriamo in questo periodo». Così il presidente di Federalberghi Veneto, Massimilia-no Schiavon, commenta i dati Hbenchmark per il week end del Corpus Domini. Tedeschi e au-striaci trainano l'occupazione de-le strutture del lago di Garda (91%) e della costa (83%). «I terri-tori della costa e del lago sono quelli che presentano i dati mi-gliori, ma è da considerarsi positi-va anche la presenza in montagna e nelle città d'arte», osserva. Questo, però, aggiunge, «non attenua la nostra preoccupazione per i prossimi mesi dove fattori come costo delle bollette e rincari dell'e-nergia rischiano di frenare, in par-ticolare, il turismo interno. A que-sto si aggiunge il fatto che, poi, questi fattori pesano anche sui bi-lanci delle strutture alberghiere che si trovano costretti ad aumentare i prezzi con il rischio di perde-re clienti in un circolo vizioso che danneggia operatori e turisti». Schiavon conclude con una questa valutazione: «siamo fiduciosi che per i prossimi giorni si regi-stri un sold out per tutte le desti-nazioni. Infatti c'è da considerare nazioni. Infatti c'è da considerare che i turisti tedeschi ed austriaci prenotano con più anticipo, men-tre, gli italiani lo fanno più sotto data. Questo comportamento d'acquisto tipico dei rispettivi pro-fili ci spiega perché montagna e città d'arte premiate da un merca-to interno nei prossimi giorni po-trebbero registrare un ulteriore incremento». incremento».

incremento». Intanto decolla il progetto di un «Garda unico» nella promozione turistica da parte di Trentino, Lombardia e Veneto sui mercati esteri più lontani. Per questo gli

assessori con delega al turismo delle tre aree - Roberto Failoni, Massimo Sertori e Federico Ca-ner - si sono incontrati a Riva del Garda, in Trentino, dove hanno deciso di mettere in comune risor-se operative e finanziarie per cen-trare l'obiettivo. Regione Lombardia e Regione Veneto - precisa una nota della Provincia autono-ma di Trento - intendono destinare alla proposta una quota del Fondo dei Comuni confinanti, quella per i progetti strategici, mentre la Provincia di Trento metterà a disposizione le compe-tenze nella promozione attraver-so Trentino Marketing. Le iniziative promozionali, sottolineano i tive promozionali, sottolineano i tre assessori saranno condivise con gli altri soggetti che sul Garda si occupano di promozione turisti-ca (i Consorzi Lago di Garda di Lombardia e Veneto).

PRONTI AD ASSUMERE

LE IMPRESE DI COSTRUZIONI CHIEDONO I SUPER TECNICI ITS RED

Il nuovo corso Infrastructure Manager crea i professionisti per la gestione delle grandi opere, figura molto ricercata dalle aziende

Alta formazione tecnica che innova viamo continuamente richieste di l'edilizia e dà accesso diretto al mondo del lavoro. È ITS Red Academy che forma i super tecnici in bioedilizia, risparmio energetico per edifici e cantieri e nelle tecnologie del made in Italy.

A Verona, ci sono quattro corsi ITS Red: Building Manager ed Energy Manager 4.0 e, dal prossimo autunno, si aggiungono Design Manager per il legno-arredo e Infrastructure Manager, realizzato in collaborazione con Esev-Cpt.



Cristiano Perale presidente di ITS Red Academy

"La forza dei nostri percorsi formativi - spiega Cristiano Perale presidente di ITS Red Academy - è che sono progettati in collaborazione con le imprese e rispondono a bisogni professionali reali. Non a caso, i nostri studenti sono così richiesti dalle aziende, che esistono liste d'attesa per assumerli al termine del percorso formativo".

I corsi sono biennali e prevedono, complessivamente, 1800 ore di formazione, di cui 600 di stage in imprese e studi di progettazione.

"Le nostre imprese hanno bisogno di collaboratori specializzati. Riceprofessionisti con competenze ade-



Carlo Trestini, presidente ANCE Verona.

guate alla nuova edilizia", conferma il presidente di Ance Verona (Associazione Nazionale Costruttori Edili) Carlo Trestini. Questo perché il sistema delle costruzioni si è fortemente evoluto: la tecnologia ha cambiato il modo di costruire, il settore ha implementato la necessità di conoscenze specifiche ed è in forte crescita. Per questo le aziende hanno bisogno di corsi che formino i professionisti della nuova edilizia

Infrastructure Manager, in particolare, è il corso di alta formazione post diploma che permette di diventare il tecnico specializzato nella gestione del cantiere per grandi infrastrutture con focus su efficienza energetica, gestione appalti e sostenibilità. Super tecnici capaci di gestire cantieri infrastrutturali, utilizzando le più moderne tecnologie e che sono in grado di seguire l'opera dalla progettazione alla realizzazione, comprese competenze giuridiche/amministrative che i grandi appalti richiedono.

"ITS Red Academy - spiega Alberto Drezza, direttore Collegio Imprenditori Edili del Veneto - ha dato risposta concreta alla richieste del settore, intercettando i nostri bisogni e proponendo corsi per preparare e qualificare studenti e professionisti. Le sfide che siamo chiamati a superare sono molteplici. Le imprese necessitano di figure professionali preparate e qualificate da inserire in cantieri ed uffici, per assicurare l'ottima riuscita degli impegni assunti che il mercato sta già proponendo".

"Sempre più il settore delle infrastrutture – sottolinea Trestini – sarà improntato su grandi opere e grandi appalti, mi riferisco ad esempio alla Tav e ai progetti che partiranno con il Pnrr. Le dimensioni dei progetti determinano che le imprese debbano gestire una maggiore complessità e, quindi, abbiano bisogno di professionisti in grado di gestire cantieri complessi dal punto del coordinamento delle attività, della burocrazia e della realizzazione dell'opera".

Un corso pensato per i neo diplomati, ma anche per chi già lavora in azienda o è un professionista del settore



Alberto Drezza, direttore Collegio Imprenditori Edili del Veneto

e vuole specializzarsi. "Gli studenti sono importanti - conferma Trestini - perché hanno una formazione specifica e pratica che permetta loro di essere operativi in breve tempi. Ma è pensato anche per professionisti che già operano nel settore e che possono implementare le loro competenze in questo particolare ambito. È un percorso formativo molto interessante anche per la Pubblica amministrazione".

ACADE

I corsi ITS Red sono, quindi, fattori di innovazione per le aziende del mondo delle costruzioni: "Il tempo speso in formazione - chiarisce il direttore Drezza - non è un "costo" bensì un investimento da salvaguardare. Per questo il corso Infrastructure Manager può essere una opportunità di crescita per tutte quelle maestranze che già lavorano nelle nostre imprese, ma che hanno la voglia e lo spirito di progredire professionalmente".

Con una certezza: l'accesso al lavoro è assicurato. "Abbiamo fatto una verifica con le nostre imprese associate - precisa il presidente Trestini - e la richiesta di questo tipo di professionalità è enorme. La domanda di guesta figura professionale è sicuramente superiore al numero di studenti che usciranno dal corso. questo sia per la parte di stage che per l'attività lavorativa". Un sostegno che il direttore Drezza conferma: "Le aziende che rappresentiamo si rendono disponibili a collaborare alla buona riuscita di questi percorsi formativi, non solo per accogliere gli eventuali studenti in stage, ma anche farsi attori principali per condividere il percorso".



















L'ALTA FORMAZIONE CHE SERVE ALLE AZIENDE

Inquadra il QR Code per iscriverti subito!



Economie 19 L'ARENA | Lunedì 27 Giuano 2022

SAPERIE TALENTI | Conoscenza | Formazione

Tre ingegneri a «zero emissioni» e i colossi se li contendono

FONDATORI Gecchele, Rossi e Grezzani hanno sviluppato strumenti all'avanguardia come il Bim (Building Information Modeling): «Così lavoriamo in contemporanea con ingegneri e progettisti da tutto il mondo su uno stesso progetto»

VALERIA ZANETTI

anno guidato verso la neutralità energetica colossi della distribu-zione alimentare come gruppo Aldi e con il loro know how consolidato, all'insegna della sostenibilità, ofall'insegna della sostenibilità, of-frono consulenze a big mondiali del commercio online del calibro di Amazon e Zalando. Il team di professionisti di Dabster Enginee-ring, con sede a Verona, in vis Sommacampagna, può vantare prestigiose collaborazioni che supportano i committenti verso il traguardo delle emissioni zero.

L'ultima sfida ha riguardato ap-Lutima sida ha riguardato ap-punto l'incarico ottenuto dalla multinazionale tedesca della Gdo che può quindi annunciare di averraggiunto la neutralità clima-tica dei punti vendita in Italia (138 a fine 2021, ndr), grazie al lavoro dello et tidio cedicone attri lavoro dello studio scaligero, auto-re della progettazione e ottimizza-zione di tutta l'impiantistica enerzone di tutta i impiantistica ener-getica. La collaborazione parte da lontano, più precisamente da quando il Gruppo tedesco ha deci-so che l'espansione sul territorio italiano dovesse essere accompagnata da una forte attenzione alla sostenibilità ambientale, facendo dell'efficientamento uno dei pilastri della propria strategia. «Il no-stro approccio nella progettazio-ne degli impianti è sempre lo stesso: mettere davanti a tutto l'estre-ma razionalizzazione energetica – spiega Giorgio Grezzani, uno dei tre soci fondatori di Dabster – coniugando in questo modo le ne-cessità del cliente con il rispetto assoluto per l'ambientale. Si tratta di una visione prettamente nor-deuropea, che ha messo radici e continua a consolidarsi anche in Italia. La nostra sensibilità nei confronti di questa tendenza ci pone ai vertici tra le imprese del







settore». La storia di Dabster è completamente all'insegna della valorizzazione delle skills green dei fondatori. Cinque anni fa tre ingegneri veronesi con specializ-zazioni diverse – idraulica, ener-getica ed elettrica - ma complementari, dalla decennale espe-rienza, Marco Rossi, Alessandro Gecchele e Giorgio Grezzani, deci-sero di unire le forze per fondare uno studio di progettazione, che potesse offrire al cliente finale un servizio completo e di altissimo liservizio compieto e di attissimo n-vello, mettendo a fattor comune le esperienze maturate da ciascu-no in vari ambiti e contesti, dal Medio Oriente al Nord ed Est Eu-ropa, all'Africa. «La nostra mis-sion è stata di portare in Italia un



che ai costi di gestione, senza mai perdere di vista il massimo dell'ef-ficienza e dell'efficacia», ripren-

Ad oggi Aldi Italia ha evitato l'emissione di oltre 4 mila tonnella-Imissione di ottre 4 filia tofinena-te di anidride carbonica (CO2) in atmosfera, soprattutto attraverso l'utilizzo di energia derivante dal fotovoltaico e della tecnologia di illuminazione led.

«Poter collaborare con marchi internazionali ci ha permesso di cre-scere e di incanalare al servizio della clientela le nostre modalità operative – conclude – Quindi nel 2020, abbiamo potuto aprire una sede a Milano, incrementare di-

pendenti e collaboratori, utilizzare strumenti di progettazione all'avanguardia, come il sistema Bim (acronimo di Building infor-Bim (acronimo di Building infor-mation modeling, composto dal modello 3D integrato con i dati fisici, prestazionali e funzionali dell'edificio, ndr), che ci permette di lavorare in contemporanea su uno stesso progetto con ingegneri e progettisti dislocati in ogni par-te del mondo».

Oggi Dabster è una società che Oggi Dabster è una societa che conta un organico di 40 profili, con un fatturato in crescita del 60% ogni anno, 500 metri quadra-ti di uffici tra il centro direzionale di Verona e la sede milanese, un orizzonte di crescita sempre più

ampio, dato che su alcune delle grandi opere italiane, previste nei prossimi anni e finanziate attraverso il Piano nazionale di ripresa e resilienza (Pnrr) è stata chiesta proprio la consulenza all'azienda, lanciata dai tre professionisti sca-ligeri, fondatori di una vera e pro-pria industria della progettazione sostenibile. Lungo l'elenco dei lavori portati a termine, dalla pro-gettazione e ristrutturazione di ot-to locali della catena di ristorazio-ne giapponese Zushi, alla distribuzione degli impianti di climatizza-zione e di trattamento dell'aria dell'ospedale di Pordenone, compresi interventi su piattaforme lo-gistiche e stabilimenti in via di ri-qualificazione nel Veronese.

Un rendering del lavoro di Dabster per i 29 supermercati

A fianco i tre fondatori di Dabster nelle

foto (dall'alto in Giorgio

Grezzani Marco Rossi e Alessandro Gecchele

PROFESSIONI E MESTIERI

Una scuola per idraulici a Verona «Ogni anno sono 60 ragazzi e ragazze»

I salesiani del San Zeno sfornano circa 60 idraulici (ragazzi e ragazze) all'anno e sono



'esperienza quotidiana in-segna quanto sia difficile trovare un idraulico capatrovare un idraulico capa-sti di casa, posare impianti in nuo-vi edifici, conoscere i prodotti tec-nologicamente più avanzati, in grado di garantire prestazioni e ri-

modus operandi che in alcuni Pae-si europei era già affermato, repli-candolo – prosegue Grezzani – e non è un caso che grandi colossi mondiali del commercio si affidi-no a noi per consulenze di natura impiantistica, come ad esempio Amazon e Zalando», che hanno recentemente aperto nuovi stabi-limenti rispettivamente a Castel-pueliolmo, in pravincia di Rovico

guglielmo, in provincia di Rovigo e Nogarole Rocca.

«Nel tempo, ovviamente siamo cresciuti e abbiamo ampliato il no-stro staff e i nostri uffici, ma quel-lo che non abbiamo modificato è

questo approccio di progettazio-ne che oserei definire sostenibile, attenta all'ambiente e quindi an-

sparmio energetico. A Verona c'è una scuola che for-ma questi profili. Si tratta l'Istitu-to Salesiano San Zeno, in stradone Antonio Provolo. «Siamo stati i primi ad aver avviato un percor-so che istruisce figure professionali con competenze sia elettriche che termoidrauliche», spiega infatti Mattia Zinelli, coordinatore Formazione continua del San Ze

La scuola di formazione professio-La scuola di formazione professio-nale in un triennio sforma operato-ri termoidraulici con competenze nell'ambito delle energie rinnova-bili, degli impianti di riscalda-mento, di distribuzione elettrica e nella domotica.

«Ogni anno da noi si diplomano e qualificano circa 60 ragazzi e ra-gazze che ricevono immediata-

mente delle proposte concrete di lavoro dalle aziende del territorio. Le richieste che riceviamo supera-no costantemente il numero di profili in uscita», assicura. Gli stu-denti possono infatti frequentare al San Zeno anche l'istituto tecni-co in Energia e termotecnica. «Molti studenti – riferisce – dopo la qualifica, proseguendo gli stu-di, abbinano le competenze della scuola professionale con quelle progettuali del tecnico, elemento particolarmente apprezzato dalle

aziende» L'istituto non è solo nell'impegno a formare nuovi idraulici, sempre più rari. A maggio ha accolto la prima tappa nazionale di Give Truck Tour, promosso da Grohe, multinazionale tedesca specializzata in soluzioni per bagno e cuci-ne. L'iniziativa itinerante è stata replicata anche a Sesto San Giovanni (Milano) e Fossano (Cu-neo), ospitata negli istituti profes-sionali Salesiani.

A Verona 140 studenti tra 14 e i 19 anni sono stati coinvolti in formazione teorica, in aula, grazie ad at-trezzature e a materiale didattico specifico, fornito dall'azienda e pratiche, sul truck equipaggiato, che permette agli studenti di eser-citarsi nell'installazione dei pro-

«Il Truck ci aiuta a incuriosire le nuove leve e a coinvolgerle in un modo inedito alla scoperta delle nostre novità», aggiunge Stefano Tarabbia, responsabile del servi-zio tecnico e formazione di Grohe

in Italia.

Per conoscere l'offerta articolata
della scuola, a ottobre sono previsti gli Open day del San Zeno con
date ed informazioni su: istitutosalesianosanzeno.it.

VA.ZA.

Economie 21 L'ARENA | Lunedì 27 Giuano 2022

MONDIE MERCATI | Equilibri | Commercio |

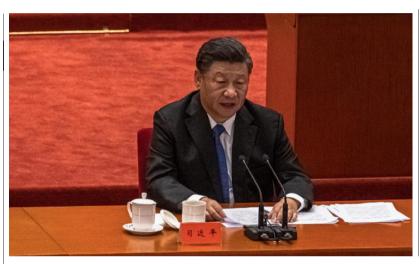
IL COVID E IL NODO DELLA GLOBALIZZAZIONE

La «marcia forzata» della Cina di Xi verso un nuovo capitalismo

SIMONE INCONTRO

l cammino verso una globalizzazione globalizzazione
sino-centrica sarà lungo e
difficile ma qualcuno ha già
deciso di tracciarlo. L'artefice di
questo ambizioso piano è Xi
Jinping, leader comunista e
confuciano che, il prossimo
ottobre, intende prolungare la
presidenza oltre i due mandati
abituali. A differenza dei suoi
predecessori, Jiang Zemin e Hu
Jintao, punta a ergersi come
timoniere del Paese del Dragone
alla stesso livello di Mao Zedong
edi Deng Xiaoping, Sarà lui, ana sesso vicio di Mao Zedoni e di Deng Xiaoping. Sarà lui, quindi una delle figure politiche da tener d'occhio nel secondo semestre di quest'anno. La sua riconferma è al centro del dibattito nelle sale dei bottoni sia di Washington che di Bruxelles. In questi ultimi anni, mentre In questi ultimi anni, mentre Donald Trump inneggiava ad «America First», Xi è stato l'alfirer di Davos e della globalizzazione. Poi è arrivata Wuhan e qualcosa è cambiato. Da allora il presidente, che da pochi giorni ha compiuto 69 anni, non ha più viaggiato fuori dalla Cina e il suo Paese è inaccessibile. Ad oggi se si vuole entrare. occorrono viaggi odissea entrare, occorrono viaggi odissea e all'arrivo 21 giorni di quarantena in hotel designati dalle autorità. Un miliardo e 400 milioni di cinesi da 28 mesi non ha altra scelta che rimanere dentro i confini dove vige la politica «Covid zero casi», con lockdown e altre misure draconiane di controllo.

Mentre il mondo era in affanno, la Cina ha collezionato il record storico dell'attivo commerciale a storico dei attivo commerciale a 676 miliardi di dollari a fine 2021. Prima di entrare nei dettagli del piano di Xi, ci può aiutare il libro Capitalismo contro capitalismo di Branko Milanovic, capo economista nel



Xi Jinping, presidente della Repubblica Popolare Cinese e del partito comunista

raggiungere i concorrenti occidentali. Nei forum della comunità business italiana in Cina di Yanqi Lake - promossi dall'allora ambasciatore italiano a Pechino Ettore Sequi, ora capo della Farnesina - il programma Made in China 2025 e il XXIV Piano Quinquennale (2021-25) voluto dal Partito erano i temi più dibattuti.

La Cina oggi domina il settore La Cina oggit dominal riscutore dell'energia solare. È numero uno anche nelle pale eoliche. Ambisce a conquistare un dominio globale sull'auto elettrica, le batterie e i componenti essenziali della loro produzione, inclusi i minerali rari. Ha il parco centrali nucleari più vasto del mondo e va a trattare per il petrolio direttamente con l'Arabia Saudita per ottenere transazioni in Renminbi. «Società armoniosa» all'interno e nuova armonosa» ali mterno e nuova Via della Seta all'estero. Sono queste le linee guida di Xi. Deng Xiaoping può essere il considerato il padre fondatore del capitalismo politico moderno, un approccio in cui si combinare di cassimo del combinano dinamismo del combinano dinamismo del settore privato, efficiente governo della burocrazia e sistema politico a partito unico. Le sue riforme hanno portato a una crescita annua di circa l'8% per cento pro capite nei quarant'anni successivi. Il riequilibrio economico del mondo non è solo geografico, ma anche politico. Il successo della anche politico. Il successo della Cina mette in discussione l'assunto dell'Occidente secondo cui esisterebbe un legame necessario fra capitalismo e democrazia liberale. La Cina sotto Xi sembra pronta a un altro cambio epocale e assumere un ruolo internazionale più attivo e a «vendere» il proprio successo nel mondo anche occidentale. Osservando l'attuale scenario Osservando l'attuale scenario internazionale non sarà affatto un'impresa facile.

dipartimento di ricerca della Banca mondiale, il quale scrive che non sappiamo quando e come la pandemia finirà, ma sembra chiaro sin d'ora che il mondo non sarà più lo stesso di prima. Lo studioso afferma che la pandemia cambierà il mondo sotto tre aspetti importanti.

Innanzitutto, questa emergenza sanitaria è destinata ad alimentare la rivalità fra Stati alimentare la rivalità fra Stati Uniti e Cina o, più in generale, fra capitalismo liberale e capitalismo politico. In secondo luogo, influenzerà la diffusione della globalizzazione poiché ha messo in evidenza la fragilità dei presupposti su cui si costruiscono le catene globali del valore

Terzo, rivaluterà il ruolo dello

Stato nella vita economica. In tutti e questi tre aspetti, Xi gioca un ruolo di primo piano.

È interessante capire come il leader cinese si è mosso nell'emergenza Covid e dove nentenergenza Covit e dove punta con il suo terzo mandato. Nel corso della prima ondata della pandemia, Xi ha rafforzato la presenza della sua cordata politica (soprannominata P.Æsercito dello Zhejiang») in luoghi come Wuhan, Hong Kong e Xinijan, Purante la seconda e Xinjiang. Durante la seconda ondata, ha attuato una stretta nei confronti dei colossi digitali. Lo scorso anno oltre 600mila scorso anno ottre otormia funzionari sono finiti in castigo per violazioni disciplinari. Di questi circa 400mila operavano in villaggi e aziende. Xi vuole dimostrare che il vertice è inflessibile nei confronti dei

fallimenti e della corruzione. La Cina è sempre meno una nazione emergente e sempre più una nazione avanzata. Nel libro Partita a tre, il professore Paolo Guerrieri, descrive molto bene l'ascesa della Cina che, «nello spazio di poco più di due decenni in seguito a un

processo di accelerata modernizzazione tecnologica ed come alternativa al duopolio espansione internazionale è assurta al ruolo di Usa-Europa

superpotenza rivale degli Stati Uniti». Secondo alcuni si è trattato di una modifica epocale che ha messo in crisi il duopolio Usa-Europa che aveva dominato per oltre due secoli e con alterne vicende le

sorti del capitalismo mondiale. Xi ne è consapevole e ha deciso di investire il futuro del paese nelle nuove tecnologie e nella volontà di vedere la Cina, entro il 2030, affermarsi come lo Stato più avanzato al mondo dal punto di vista del 5G, dei

Big Data e dell'Intelligenza Xi propone al mondo la Cina

Pechino, come riporta anche il sinologo Simone Pieranni nel suo saggio Red Mirror, crede che

la robotica e altre tecnologie all'avanguardia siano il cuore del programma governativo made in China 2025, che ha l'obiettivo di promuovere lo sviluppo di industrie strategiche e

LETTERA DA WASHINGTON

Negli Usa rinascono i sindacati I casi di Amazon, Starbucks e ora Apple

CLAUDIO SALVALAGGIO

sindacato fa breccia negli I sindacato fa breccia negli Usa e addenta anche Apple, ultima di una serie di grandi aziende a vedere la nascita di una 'union' di lavoratori, dopo Amazon e Starbucks, confermando un trend nazionale che comincia a preoccupare la Silicon Valley ma anche i negozi al dettaglio e i ristoranti. Un fenomeno nuovo, in controtendenza dopo una lunga crisi di iscritti e di rappresentanza, maturato negli anni del-la pandemia, quando le aumenta-te insicurezze e disuguaglianze so-cio-economiche hanno acuito tra i lavoratori la necessità di unirsi per contrattare salari, benefit, or-ganizzazione dei turni, congedi parentali, misure di sicurezza anti Covid. Una tendenza avversata dai datori di lavoro anche con minacce e intimidazioni, ma inco raggiata da Joe Biden, che si defi-nisce il presidente «più pro sinda-

Dopo Starbucks e Amazon i sindacati fanno breccia anche alla Apple dove sono nate «union» in diverse realtà



cati» della storia Usa. Biden, che in maggio ha ricevuto alla Casa Bianca il coraggioso fondatore del primo sindacato Amazon e al-tri suoi colleghi di colossi americani: «Questo Paese è stato costrui-to non da Wall Street ma dai sindacati, che hanno creato la classe media», ha spiegato il presidente, denunciando l'ulteriore arricchi-mento dei paperoni durante la

pandemia «mentre gli americani erano in fila per il cibo». La svolta alla Apple è avvenuta in un negozio di Tonwson, nell'area di Baltimora, in Maryland, dove 65 dipendenti su 98 hanno votato a favore della richiesta di creare un sindacato (basta il 30% delle firme dei dipendenti), il primo del colosso hi-tech in Usa. La nuova Apple Core union - abbrevia-zione di coalizione dei dipendenti organizzati del settore al detta-

glio - aveva scritto una lettera aperta in maggio al ceo Tim Cook spiegando che il suo obiettivo era di «ottenere accesso ai diritti che ora non abbiamo», senza tuttavia «andare contro o creare conflitti con il nostro management». «Una vittoria storica, che mostra una forte domanda di unions nei negozi Apple e in differenti indu-strie della nostra nazione», ha detto Robert Martinez, presidente della International Association of Machinists and Aerospace Wor-kers, il sindacato che sosteneva l'iniziativa e al quale aderirà la nuo-va «union» di lavoratori Apple. I colossi intanto cercano di scoraggiare i dipendenti dal creare unio-ni. Il Ceo di Starbucks Howard Schultz, ha ventilato di concedere i prossimi vantaggi solo ai lavoratori non iscritti ai sindacati. Senza successo, finora.

Economie 23 L'ARENA | Lunedì 27 Giuano 2022

CAPITALI E CONSUMI | Investimenti | Bisogni

Risparmi, i veronesi rischiano di perdere 2,5 miliardi

CONSULENTI Oltre 35 i miliardi sui conti correnti bancari e l'inflazione al 7% li sta erodendo. Gli esperti di Banca Aletti e Banca Generali: smuovere le somme depositate, diversificare su beni rifugio, azionario e obbligazioni. A scadenze brevi

ALESSANDRO AZZONI

l conto finale non lo conosce l Conto finale non lo conosce nessuno. Di sicuro, però, en-tro la fine dell'anno prossi-mo l'inflazione avrà eroso fira il 10 e il 15% dei nostri risparmi. È una stima realizzata dalla Bce sugli effetti che la perdita di capacità di acquisto del dena-ro potrà avere sui nostri risparmi entro il 2023. La ricchezza degli italiani e dei veronesi in particola-re, campioni di risparmio, non è più al sicuro. I veronesi al dicem-bre 2020 avevano in banca sui conti circa 30 miliardi, somma che potrebbe ora sfiorare i 35 mi-liardi

Molti dei risparmiatori rientrano nella categoria dei cosiddetti «cas-settisti», ovvero di quei risparmia-tori che comprano titoli a lunga scadenza (soprattutto titoli di Sta-to, ma anche azioni con dividendo storicamente elevato), senza finalità speculative ma puntando su cedole e dividendi generosi. Sono questi i risparmiatori più a rino questi i risparmiatori più a ri-schio. Piccolo particolare: sono quasi il 90% del totale, una per-centuale che comprende anche quelli che preferiscono tenere i ri-sparmi sul conto corrente. A feb-braio la somma depositata su questo strumento in Italia era di qua si 1.800 miliardi, circa 300 in più rispetto a un anno prima quasi il 17%. I 30 miliardi dei veronesi quindi potrebbero essere diventa-ti 35 o anche di più.

Sulla base di tali cifre con un tas-Sulla base di tali citre, con un tasso di inflazione attorno al 7% quest'anno la liquidità deposta in banca potrà assottigliarsi tra i 110 e i 120 miliardi. E per i veronesi la perdita potrebbe quindi essere di 2,45 miliardi.

Primo consiglio del gestore: evita-re di tenere troppo denaro sul con-



Mercati Usa da tener presente, dato che il dollaro si sta rafforzando come moneta di riferimento per tutte le materie

scere la diversificazione del portafoglio e mitigare eventuali effetti inflattivi prolungati».

Più in generale, i gestori chiarisco-no che quando si parla di rendi-menti ci si riferisce sempre a valo-ri nominali, cioè al reale tasso di crescita del nostro capitale investi-to. Occorre quindi sottrarre ai ren-dimenti nominali il tasso atteso d'inflazione. Un esempio: il capi-tale investito in uno strumento che rende il 3% con un tasso di inflazione del 2% rende in realtà l'1%. Per ottenere rendimenti rea-li positivi è quindi necessario investire in strumenti relativamente stre in strumenti relativamente più rischiosi e dai rendimenti po-tenzialmente più alti (meditando l'entrata in seguito a storni di mer-cato rilevanti) e tali da più che compensare l'inflazione.

«Ciò è valido soprattutto in un Paese come il nostro, dove quasi 1.800 miliardi di euro sono tenuti fermi sui conti correnti» commenta Marco Bernardi, vicedirettore generale di Banca Generali.

«Restare fermi è quindi poco con-«Restare fermi e quindi poco con-veniente ed è bene interloquire con persone di fiducia in grado di indirizzare al meglio le scelte pa-trimoniali. In generale è meglio privilegiare gli asset reali, fra cui anche l'azionario, che consigliaanche i azionario, che consigna-mo di mantenere con un posizio-namento neutrale attraverso un'ampia diversificazione geogra-fica, settoriale e valutaria. Un aspetto interessante potrebbe es-sere guardare al medio-lungo pe-riodo. Panyo de sempio agli ivvasere guardare al medio-lungo periodo. Penso ad esempio agli investimenti in sostenibilità, transizione energetica e digitalizzazione che rappresentano tre interessanti comparti di sviluppo futuro. Sull'obbligazionario, invece, l'attuale contesto di tassi in rialzo, rende preferibili le scadenze brevi che potrebbero già aver incorpo-rato l'azione restrittiva delle ban-che centrali».

to corrente. Secondo consiglio: per proteggere i risparmi dal ma-le subdolo dell'inflazione è più che mai necessario diversificare, cioè investire il denaro in prodot-

300

l miliardi in più sui conti

degli italiani a febbraio scorso pari al 17% circa percentuale che porterebbe i 30 miliardi

dei veronesi a 35 miliardi

ti diversi fra loro: depositi, titoli di Stato, azioni, obbligazioni corpo-rate, materie pri-me e fondi immo-

Parole di Davide Fossati del servi-

rossati dei servi-zio consulenza e active advisory di Banca Aletti (Gruppo Banco Bpm). «Uscire dalla zona di confort del conto cor-rente è una scelta obbligata. Tra le soluzioni da percorrere c'è sicu-

ramente quella delle obbligazioni governative indicizzate. Esistono poi emissioni più sofisticate come il debito corporate inflation lin-ked, o le obbligazioni convertibili

che espongono par-te del portafoglio al mercato azionario. Infine, una so-luzione ampiamen-te usata è quella di investire in beni rifugio come l'oro, gli immobili e il dol-laro statunitense

che rappresenta la moneta di riferimento delle materie prime. Investire in questi strumenti consente da una parte di salvaguardare il capitale dall'infla-zione, dall'altro di investirlo in modo tutt'altro che speculativo. Per quanto riguarda invece il me-dio-lungo termine», aggiunge Fossati, «investire in azioni non ha quasi mai rivali, a maggior ra-

gione se inserite in un contesto di asset allocation ben diversificata».

I tassi d'inflazione elevati spingono quindi l'investito-re ad aumentare l'esposizione al rischio allontanan-

schio allontanan-dolo dal suo progetto di investi-mento iniziale. «Per i portafogli continuiamo a privilegiare dura-tion brevi e concentrate su emis-sioni inflation linked per difende-

re i nominali», prosegue Fossati. «C'è poi ancora spazio per le obbli-gazioni convertibili che generano buona efficienza di portafoglio in regime di normalizzazione delle politiche moneta-rie. La componen-

te azionaria, inve-

1.800 ce, è quella che pri-vilegiamo seletti-vamente. In ordi-Sono i miliardi di euro che ne generale, ci at-tendiamo un incre-mento dei flussi verso i titoli che depositati sui conti correnti delle banche italiane, 300 in più rispetto a un anno prima

tendono a perfor-mare meglio del mercato quando la curva dei rendimenti incorpora tassi in aumento. Permane buona anche l'esposizione in commodi-ties e ai private market per accre-

BUSSOLA

Web, attenti ai «pescatori» di credenziali bancarie



hishing, migliaia di euro rubati con un click Si chiama «phishing» ed è una vera e propria truffa perpetrata via internet. Lo scopo è rubare le credenziali di accesso dell'home banking per

prelevare denaro a danno dell'ignaro consumatore. I pirati informatici hanno lo scopo di rubare le credenziali di accesso all'area riservata della banca virtuale per disporre bonifici, solitamente verso carte ricaricabili.

La truffa inizia con l'invio di una mail alla casella di posta elettronica del cliente. Ma talvolta il tutto accade tramite una telefonata o un mess sms inviato per motivi di

sicurezza. Nella mail c'è il logo della Banca e un messaggio curioso contenente un testo, non sempre in perfetto italiano. Via telefono o mail si è avvisati circa teletono o mail se avvisati circa la necessità di svolgere alcune operazioni per incrementare la sicurezza del proprio account. A quel punto si clicca su un link e si viene dirottati su quella che, apparentemente sembra la apparentemente sembra la pagina ufficiale della banca, in realtà si tratta di un sito clone, molto simile all'originale. Se si ha la sventura di inserire le credenziali, quelle sì vere, le informazioni finiscono direttamente nei computer dei direttamente nei computer dei malviventi.

E gli scellerati le usano immediatamente per accedere al vero sito della Banca. Successivamente i pirati

informatici dispongono un bonifico oppure ricaricano una carta estera intestata ad un prestanome. Ma per completare Î'operazione, trattandosi di somme rilevanti, è necessario il codice che viene generato automaticamente dal sistema e Mai dare i propri

inviato via sms o mail al cellulare o alla casella di posta elettronica del cliente. Come fare per ottenerlo? nessuno via mail Gli sciacalli del web chiedono anche questa informazione.

Se il consumatore malauguratamente comunica o inserisce anche quel dato sul sito clone si può dire addio ai

risparmi di una vita. Ci sono consumatori che in questo modo si sono visti sottrarre in un battibaleno migliaia di euro. Come difendersi? Innanzitutto è buona regola non prendere per buone le mail della Banca

dati sensili a

nemmeno agli

istituti bancari

quando è richiesto di accedere al conto on line. L'Istituto di credito, se vuole contattarvi per ragioni di sicurezza, vi convoca in filiale o vi spedisce una lettera a casa. Nel

dubbio, non fatevi prendere dall'impulsività e, anche se è sabato e lo sportello è chiuso, attendete il lunedì per chiamare in filiale e chiedere ragguagli. Non chiamate mai i numeri di

telefono indicati nella mail

Oltre a ciò, non fidatevi se il testo del messaggio non è scritto in perfetto italiano. Anche se grafica accattivante, loghi ufficiali e messaggi efficaci a volte disorientano, Badate, verificate sempre di essere sulle pagine web della vostra banca controllando l'indirizzo che controllando l'indirizzo che compare sulla barra del browser. A scanso di equivoci, prima di collegarvi, digitate sempre voi l'indirizzo web scrivendolo direttamente e non cliccate sui link contenuti nelle mail. Questi toutotti di truffo di colle tentativi di truffa di solito vengono fatti durante il fine della settimana o periodi di festa. Con le filiali chiuse per il week end sono più difficili le verifiche da parte dei cittadini.